

# Discover Your Smart World

**Mühlbauer**  
 HighTech International

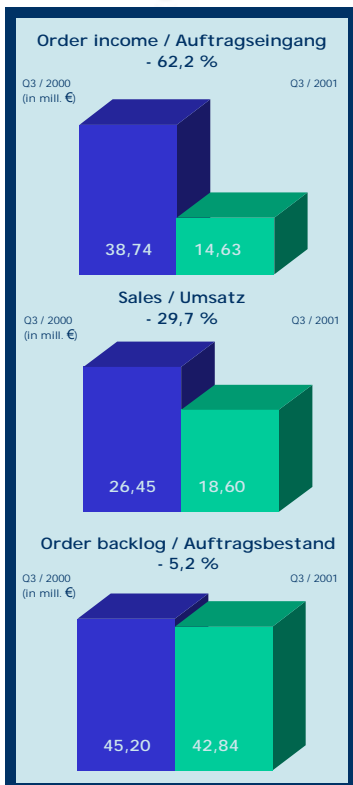


## EBIT improved by 7.1 %

## EBIT um 7,1 % verbessert

Security is the dominant theme in the card market. And biometric identification represents challenges and opportunities at the same time. According to experts the market for biometrics will increase tenfold within five years. No matter if through fingerprints, iris-, face- or voice recognition: the smart card is becoming more and more the key to security. And that will further enhance the entire card market in the medium to long term.

Sicherheit ist das beherrschende Thema auf dem Kartenmarkt. Und die biometrische Identifikation stellt Herausforderung und Chance zugleich dar. Innerhalb von fünf Jahren wird sich der Markt für Biometrie verzehnfachen, so die Expertenmeinung. Egal ob Fingerabdruck, Iris-, Gesichts- oder Spracherkennung: Die smarte Karte wird mehr und mehr zum Schlüssel für Sicherheit. Und das wird den Kartenmarkt insgesamt mittel- bis langfristig weiter beflügeln.



## The first nine months

With sales of € 76.5 mill. in the first nine months of 2001, the Mühlbauer Group has been able to maintain the level of the previous year (€ 76.8 mill.; - 0.4 %). Order income between January and September has decreased by 22.7 % to € 74.0 mill. compared to the same period of the previous year (2000: € 95.8 mill.). With € 42.8 mill. order backlog is approximately at the level of the year 2000. Compared to the previous year (€ 45.2 mill.) order backlog has decreased by 5.2 %.

The first three quarters of 2001 saw a minor decline in net income for the Mühlbauer Group: € 10 mill. in 2000 compared to € 9.2 mill. in 2001; this represents a decline of 8.1 %. Earnings before interest and tax (EBIT) improved by 7.1 % to € 16.0 mill. (previous year: € 15.0 mill.). Earnings per share is calculated at € 0.63 as of September 30, 2001; this is 3.3 % more than on September 30, 2000 (€ 0.61).

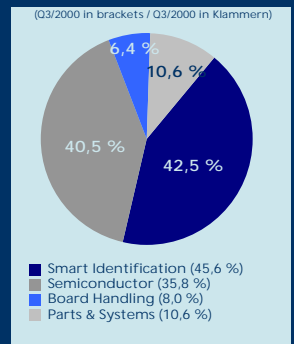
## Die ersten neun Monate

Mit einem Umsatz von 76,5 Mio. € in den ersten neun Monaten 2001 hat die Mühlbauer-Gruppe das Niveau des Vorjahres (76,8 Mio. €) halten können (- 0,4 %). Der Auftragseingang nimmt im Jahresvergleich der Monate Januar bis September um 22,7 % auf 74,0 Mio. € ab (2000: 95,8 Mio. €). Mit 42,8 Mio. € liegt der Auftragsbestand in etwa auf dem Niveau des Jahres 2000; im Vergleich zum Vorjahr (45,2 Mio. €) verringert sich der Bestand an Aufträgen um 5,2 %.

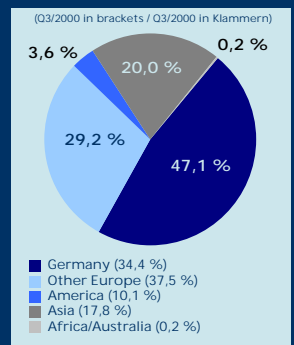
Die ersten drei Quartale 2001 brachten der Mühlbauer-Gruppe einen leichten Rückgang beim Jahresüberschuss: 10,0 Mio. € in 2000 stehen 9,2 Mio. € in 2001 gegenüber; das bedeutet einen Rückgang um 8,1 %. Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) verbesserte sich um 7,1 % auf 16,0 Mio. € (Vorjahr: 15,0 Mio. €). Das Ergebnis je Aktie wird zum 30. September 2001 auf 0,63 € berechnet; das sind 3,3 % mehr als zum 30. September 2000 (0,61 €).



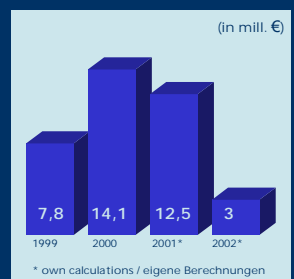
Sales by product sectors / Umsatz nach Bereichen



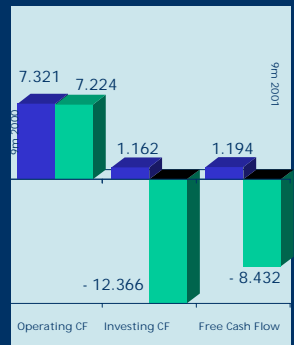
Sales by regions / Umsatz nach Regionen



Capital expenditure / Investitionen



Development of Cash Flow / Cashflow-Entwicklung



Product groups

Smart Identification

Security of data is becoming increasingly important. In the future more and more investments are made in this field. Security - this concept is becoming a household word. Increasing amounts of data within the chips, necessitated by the recognition of biometric data or by an increase of your own computer functions, will enhance the automation and especially the software functions of the system. Our machines already have these capabilities, and we will consistently further develop and expand in this field.

Especially the development of the new generation of inspection systems (Power Inspection PI 36000) and its immediate product placement shows off our efficiency. Furthermore, expanding the personalization system SCP 5600 with the components of thermal printing, thermal sublimation printing and high-coin/shaping will assure us further market shares in this field, since we are operating in the market with a state-of-the-art and highly flexible system. We are covering everything from debit cards, telephone-, insurance- and loyalty cards to identity cards.

At the end of the third quarter of 2001 order income amounts to € 8.3 mill. and is thereby almost 48 % lower than in the same period of the previous year (€ 16 mill.). Sales have fallen in the third quarter to € 7.9 mill.; this is equivalent to a decrease of almost 35 % (Q3/2000: € 12.1 mill.). As of September 30, 2001, order backlog amounts to € 23.3 mill. and is thereby two thirds higher than in the previous year (€ 13.9 mill.).

Semiconductor Related Products

In the third quarter of 2001, too, the worldwide semiconductor market couldn't yet give a fresh impetus in this field. In expectation of further sluggish investment activities in the coming year and of a solid recovery of the semiconductor business in 2003, the development of strategic and pioneering products - especially in the Flip-Chip-Technology and the related manufacture of Wafer-Level-Packages - will continue to the full extent. Thanks to decisive technical competitive advantages through strategically placed initial orders and evaluations, we gained a solid market placement for these products and a further expansion of the strategic customer base.

Geschäftsbereiche

Smart Identification

Datensicherheit gewinnt zunehmend an Bedeutung. In diesem Bereich wird in Zukunft immer mehr investiert. Sicherheit - dieser Begriff wird zum geflügelten Wort. Eine Zunahme der Datenmenge in den Chips durch die Erkennung von biometrischen Daten oder die Erhöhung der eigenen Rechnerfunktion wird die Automatisierung und vor allem die Softwarefunktionen der Anlagen erhöhen. Diese Potenziale haben unsere Maschinen bereits jetzt. Und diesen Bereich werden wir konsequent weiterentwickeln und ausbauen.

Besonders die Entwicklung der neuen Generation der Inspektionsanlagen (Power-Inspection PI 36000) und deren umgehende Markteinführung zeigt unsere Leistungsfähigkeit. Auch die Erweiterung der Personalisierungsanlage SCP 5600 um die Komponenten Thermodruck, Thermosublimationsdruck und Hochprägen wird uns in diesem Segment weitere Marktanteile sichern, da wir mit einer hoch modernen und hoch flexiblen Anlage auf dem Markt agieren können. Wir decken dabei von der Bankkarte, über Telefon-, Versicherten-, Loyaltykarte bis hin zur Identifizierungskarte alles ab.

Der Auftragseingang beträgt zum Ende des dritten Quartals 2001 8,3 Mio. € und liegt damit um knapp 48 % niedriger als im Vorjahreszeitraum (16 Mio. €). Der Umsatz ist im dritten Quartal auf 7,9 Mio. € gefallen; das entspricht einer Abnahme von knapp 35 % (Q3/2000: 12,1 Mio. €). Der Auftragsbestand liegt zum 30. September 2001 bei 23,3 Mio. € und damit um zwei Drittel höher als im Vorjahr (13,9 Mio. €).

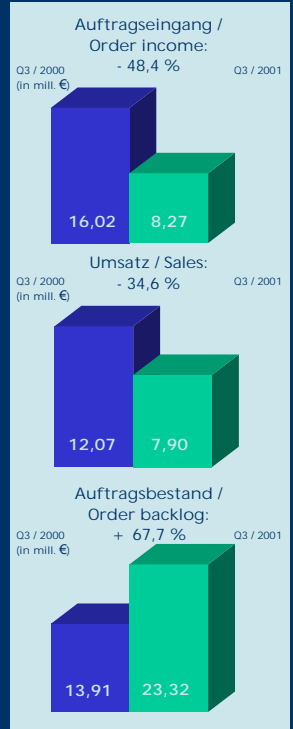
Semiconductor Related Products

Der weltweite Halbleitermarkt konnte auch im dritten Quartal 2001 noch keine Impulse für einen Aufschwung in diesem Bereich geben. In Erwartung einer weiterhin schlep-penden Investitionstätigkeit im Laufe des nächsten Jahres und einer soliden Erholung der Halbleitertätigkeit in 2003, wird die Entwicklungstätigkeit für strategische und zukunftsweisende Produkte - speziell in der Flip-Chip-Technologie und der damit verbundenen Verarbeitung von Wafer-Level-Packages - in vollem Umfang fortgesetzt. Für diese Produkte gelang bereits in den letzten Monaten dank entscheidender technischer Wettbewerbsvorteile mit strategisch platzierten Erstaufträgen und Evaluierungen

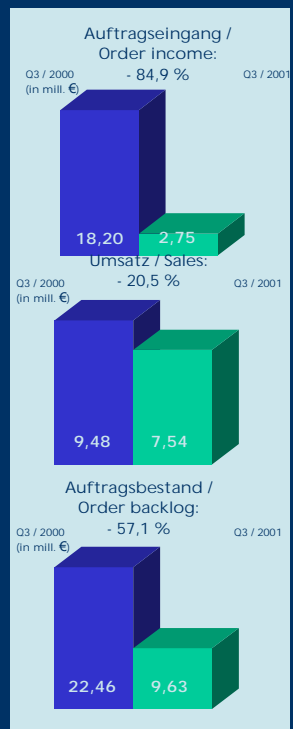




**Smart Identification**



**Semiconductor Related Products**



At the end of the third quarter of 2001 order income amounts to € 2.7 mill. and is lower by 85 % than in the same period of last year (€ 18.2 mill.). Sales have fallen to € 7.5 mill., equivalent to a decline of a good 20 % (2000: € 9.5 mill.). As of September 30, 2001 order backlog amounts to € 9.6 mill. and is thereby more than 57 % below the comparative figures of the previous year (€ 22.5 mill.).

Board Handling

A deep insecurity, corresponding to general market developments, set the tone for the third quarter. The decision taken in 2000, to expand the area of marking and reading systems and make it a third core area, has been proven right. The automotive branch clearly demands of its system suppliers the capability to trace supplied components, and it is precisely there that marking systems of the Mühlbauer subsidiary Rommel help out. A new mid-range platform for laser-, inkjet marking and label printing was placed in the market with the DES 2001.

Order income declined by 51 % to € 1.3 mill. (same quarter last year: € 2.7 mill.). Sales declined in the second quarter by a good 43 % to € 1.2 mill. (2000: € 2.1 mill.). As of September 30, 2001, order backlog amounts to € 0.8 mill., and is thereby almost 51 % below the results of the previous year (€ 1.6 mill.).

Parts & Systems

"Single source expertise" is the strategy in this product area. A high manufacturing depth, extreme flexibility and a creative performance climate are the solid basis for the manufacture and installation of the most innovative products. What is more, the high standard of training has been recognized with the Chamber of Commerce prize for the best education in the professional training of industrial mechanics.

Order income increased by more than 26 % to € 2.3 mill. at the end of the third quarter 2001 (previous year: € 1.8 mill.). Sales have declined by a good 30 % to € 2.0 mill. (2000: € 2.8 mill.). As of September 30, 2001, order backlog amounts to € 9.1 mill. and is thereby more than 26 % above the results of the previous year (€ 7.2 mill.).

eine solide Markteinführung und ein weiterer Ausbau der strategischen Kundenbasis.

Der Auftragseingang beträgt zum Ende des dritten Quartals 2001 2,7 Mio. € und liegt damit um 85 % niedriger als im Vorjahreszeitraum (18,2 Mio. €). Der Umsatz ist auf 7,5 Mio. € gesunken; das entspricht einer Abnahme um gut 20 % (2000: 9,5 Mio. €). Der Auftragsbestand liegt zum 30. September 2001 bei 9,6 Mio. € und damit über 57 % unter dem Vergleichswert des Vorjahres (22,5 Mio. €).

Board Handling

Eine tiefe Verunsicherung entsprechend der allgemeinen Marktentwicklung prägte das dritte Quartal. Die in 2000 gefällte Entscheidung, den Bereich Markierung und Lesesystem zum dritten Kernbereich auszubauen, hat sich als richtig erwiesen: Aus dem Automotivbereich kommt klar die Anforderung an die Systemlieferanten nach der Traceability-Fähigkeit der gelieferten Komponenten. Und genau da helfen die Markiersysteme der Mühlbauer-Tochter Rommel. Mit der „DES 2001“ wurde eine neue Mid-Range-Plattform für Laser-, InkJet-Markierung und Etikettendruck im Markt platziert.

Der Auftragseingang verringert sich um 51 % auf 1,3 Mio. € (Vorjahresquartal: 2,7 Mio. €). Der Umsatz ist im zweiten Quartal um gut 43 % auf 1,2 Mio. € gesunken (2000: 2,1 Mio. €). Der Auftragsbestand liegt zum 30. September 2001 bei 0,8 Mio. € und damit um knapp 51 % unter dem Vorjahresergebnis (1,6 Mio. €).

Parts & Systems

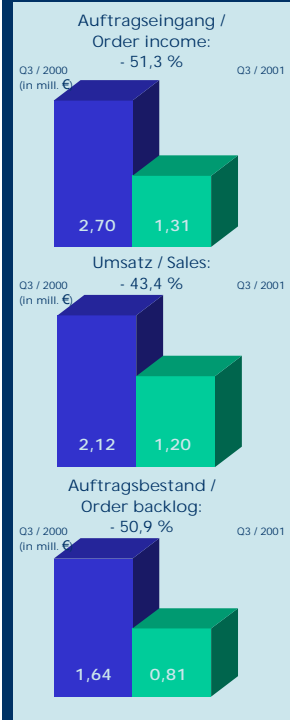
„Kompetenz aus einer Hand“ lautet die Strategie in diesem Produktbereich. Hohe Fertigungstiefe, äußerste Flexibilität und ein kreatives Leistungsklima sind die solide Basis für die Fertigung und Montage innovativster Erzeugnisse. Hinzu kommt das hohe Niveau der Ausbildung mit dem Preis der Industrie- und Handelskammer für den besten Abschluss im Ausbildungsberuf Industriemechaniker.

Der Auftragseingang steigt um über 26 % auf 2,3 Mio. € zum Ende des dritten Quartals 2001 (Vorjahr: 1,8 Mio. €). Der Umsatz ist um gut 30 % auf 2,0 Mio. € gesunken (2000: 2,8 Mio. €). Der Auftragsbestand liegt zum 30. September 2001 bei 9,1 Mio. € und damit um über 26 % über dem Vorjahresergebnis (7,2 Mio. €).

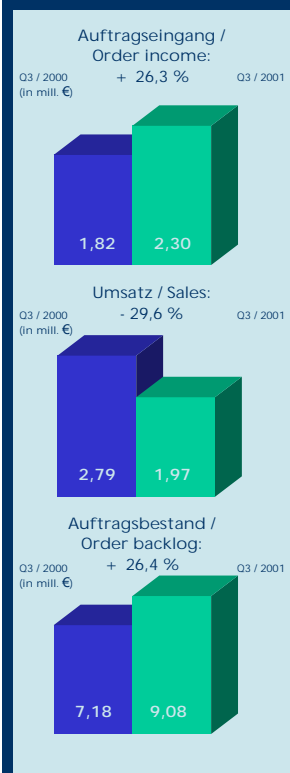




### Board Handling



### Parts & Systems



## Outlook and Strategy

During the next years Mühlbauer will systematically expand its core expertise and worldwide market leadership in the Smart Card and Smart Label business. With the aid of our power of innovation, speed and flexibility, further advancing globalization and the development of new technologies, we will open up new expanding markets of the future.

Despite a very difficult market environment we can confidently look ahead. With the right products, organized sales- and service teams world-wide, and a very well motivated team - from development to final testing - we can survive the current market weakness and use the time to prepare ourselves fully for an impending recovery. Particularly with personalization systems we can already see good signs, which we will actively and resolutely pursue.

A significant and substantial recovery of the semiconductor market is forecast by experts not before the beginning of 2003. We will therefore stay the compensatory course we have taken: together with our key customers we are further developing automation solutions for innovative products of the semiconductor market and are massively supporting market activities in the area of Smart Identification with flexible marketing resources to secure our targets for 2001.

According to experts nothing has changed as far as the prospects for a positive development for chip cards on the world market as well as the employment of new technologies like Smart Labels are concerned. On the contrary: microprocessor driven technologies will further gain in importance, since the certain identification of persons, commodities and products will gain more and more priority.

## Ausblick und Strategie

Mühlbauer wird seine Kernkompetenz und weltweite Marktführerschaft im Smart Card- und Smart Label-Geschäft in den nächsten Jahren konsequent ausbauen. Mit Hilfe unserer hohen Innovationskraft, Geschwindigkeit und Flexibilität, der weiter voranschreitenden Internationalisierung und der Entwicklung neuester Technologien werden wir darüber hinaus neue Wachstumsmärkte der Zukunft erschließen.

Trotz eines sehr schwierigen Marktumfeldes können wir mit Zuversicht nach vorne schauen. Mit den richtigen Produkten, weltweit organisierten Vertriebs- und Serviceteams und einem sehr gut motivierten Team von der Entwicklung bis zur Enderprobung können wir die aktuelle Marktschwäche überstehen und die Zeit nutzen, um uns bestens für eine anstehende Konjunkturerholung zu rüsten. Besonders bei den Personalisierungsanlagen gibt es schon jetzt gute Vorzeichen, die wir aktiv und konsequent nutzen werden.

Eine signifikante und fundierte Erholung des Halbleitermarktes wird von Experten erst für Anfang 2003 prognostiziert. Daher werden wir den eingeschlagenen Kompensationskurs weiter fortsetzen: Zusammen mit unseren Schlüsselkunden entwickeln wir Automatisierungslösungen für innovative Produkte des Halbleitermarktes weiter und unterstützen massiv die Marktaktivitäten im Bereich „Smart Identification“ mit flexiblen Vertriebsressourcen zur Absicherung unserer Planwerte für 2001.

An den Perspektiven für eine positive Entwicklung auf dem Weltmarkt für Chipkarten sowie dem Einsatz neuer Technologien wie den Smart Labels hat sich nach Expertenmeinung nichts geändert. Im Gegenteil: Mikroprozessorgesteuerte Technologien werden weiter an Bedeutung gewinnen, da die sichere Identifizierung von Personen, Waren und Produkten immer größere Priorität erlangen wird.



Financial Report

## Financial Report on the 3<sup>rd</sup> Quarter of Fiscal Year 2001 (uncertified)

## Finanzielle Berichterstattung über das 3. Quartal 2001 (ungeprüft)

The enclosed, uncertified report has been prepared according to United States generally accepted accounting principles (US-GAAP) for interim reports. Accordingly, this report contains not all specifications and explanations for annual reports according to US-GAAP.

Der beigefügte, nicht auditierte Abschluss wurde in Einklang mit den United States generally accepted accounting principles (US-GAAP) für Zwischenberichterstattung erstellt. Dem entsprechend enthält dieser Abschluss nicht alle für den US-GAAP-Jahresabschluss erforderlichen Angaben und Erläuterungen.

At a glance (in T€)	Auf einen Blick (in T€)				per 30.09.2001 in T€	per 30.09.2000 in T€	+ /- (in %)
Order backlog	Auftragsbestand				42.836	45.196	- 5,2
- Smart Identification	- Smart Identification				23.323	13.911	+ 67,7
- Semiconductor Related Products	- Semiconductor Related Products				9.630	22.458	- 57,1
- Board Handling	- Board Handling				807	1.644	- 50,9
- Parts & Systems	- Parts & Systems				9.076	7.183	+ 26,4
Working Capital <sup>1)</sup>	Working Capital <sup>1)</sup>				67.751	<sup>3)</sup> 57.776	+ 17,3
Capital Employed <sup>2)</sup>	Capital Employed <sup>2)</sup>				115.697	<sup>3)</sup> 98.655	+ 17,3
Equity ratio	Eigenkapitalquote				67,9 %	<sup>3)</sup> 72,0 %	
At a glance (in T€)	Auf einen Blick (in T€)	Q III/2001 01.07.2001- 30.09.2001	Q III/2000 01.07.2000- 30.09.2000	+ /- (in %)	9m/2001 01.01.2001- 30.09.2001	9m/2000 01.01.2000- 30.09.2000	+ /- (in %)
Order income	Auftragseingang	14.628	38.740	- 62,2	74.029	95.777	- 22,7
- Smart Identification	- Smart Identification	8.270	16.020	- 48,4	45.180	37.339	+ 21,0
- Semiconductor Related Products	- Semiconductor Related Products	2.745	18.203	- 84,9	18.986	39.550	- 52,0
- Board Handling	- Board Handling	1.314	2.696	- 51,3	4.590	6.309	- 27,2
- Parts & Systems	- Parts & Systems	2.299	1.821	+ 26,3	5.273	12.579	- 58,1
Sales <sup>4)</sup>	Umsatzerlöse <sup>4)</sup>	18.596	26.453	- 29,7	76.740	76.925	- 0,2
- Smart Identification	- Smart Identification	7.895	12.066	- 34,6	40.979	30.300	+ 35,2
- Semiconductor Related Products	- Semiconductor Related Products	7.540	9.481	- 20,5	22.680	32.406	- 30,0
- Board Handling	- Board Handling	1.197	2.116	- 43,4	5.603	5.525	+ 1,4
- Parts & Systems	- Parts & Systems	1.965	2.790	- 29,6	7.478	8.694	- 14,0
Sales by regions <sup>4)</sup>	Umsatzerlöse nach Regionen <sup>4)</sup>	18.596	26.453	- 29,7	76.740	76.925	- 0,2
- Germany	- Deutschland	8.749	9.102	- 3,9	28.977	25.160	+ 15,2
- Other Europe	- Übriges Europa	5.427	9.915	- 45,3	22.526	27.051	- 16,7
- Asia	- Asien	3.722	4.717	- 21,1	18.254	16.874	+ 8,2
- North America	- Nordamerika	627	1.997	- 68,6	2.320	5.321	- 56,4
- South America	- Südamerika	39	681	- 94,3	3.375	2.456	+ 37,4
- Africa	- Afrika	28	22	+ 27,3	768	36	+ 2.033,3
- Australia	- Australien	4	19	- 78,9	519	27	+ 1.822,2
EBITDA <sup>5)</sup>	EBITDA <sup>5)</sup>	3.521	6.383	- 44,8	21.294	19.411	+ 9,7
- of sales	- von Umsatzerlösen	19,0 %	24,2 %		27,8 %	25,3 %	
EBIT <sup>6)</sup>	EBIT <sup>6)</sup>	1.598	4.926	- 67,6	16.033	14.973	+ 7,1
- of sales	- von Umsatzerlösen	8,6 %	18,6 %		21,0 %	19,5 %	
Pretax profit	Ergebnis vor Steuern	455	5.554	- 91,8	13.686	18.431	- 25,7
- of sales	- von Umsatzerlösen	2,4 %	21,0 %		17,9 %	24,0 %	
Net income	Jahresüberschuss	594	3.476	- 82,9	9.219	10.030	- 8,1
- of sales	- von Umsatzerlösen	3,2 %	13,2 %		12,0 %	13,1 %	
Earnings per share	Ergebnis je Aktie	0,04	0,20	- 80,0	0,63	0,61	+ 3,3
Capital expenditures	Investitionen	986	3.497	- 71,8	12.422	6.546	+ 89,8
Depreciation and amortization	Abschreibungen	1.923	1.457	+ 32,0	5.261	4.438	+ 18,5
Free Cash Flow	Free Cashflow	- 6.433	5.135	- 225,3	- 8.432	1.194	- 806,2

1) Working Capital = current assets - current liabilities

2) Capital Employed = Working Capital + Total fixed assets (Anlagevermögen)

3) Obtained on (bezogen auf) 31.12.2000

4) Before discount (vor Erlösschmälerungen)

5) Earnings before Interest, tax, depreciation and amortization

6) Earnings before Interest and tax





## Consolidated Statement of Income (US-GAAP) (uncertified)

## Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung (US-GAAP) (ungeprüft)

Income Statement (in TEUR)	Gewinn- und Verlustrechnung (in TEUR)	Quartalsbericht III/2001 01.07.2001- 30.09.2001	Quartalsbericht III/2000 01.07.2000- 30.09.2000	9- Monatsbericht 01.01.2001- 30.09.2001	9- Monatsbericht 01.01.2000- 30.09.2000
Revenues	Umsatzerlöse	18.577	26.419	76.527	76.840
Cost of revenues	Herstellkosten	11.950	13.998	43.080	39.856
<b>Gross profit / loss</b>	<b>Bruttoergebnis vom Umsatz</b>	<b>6.627</b>	<b>12.421</b>	<b>33.447</b>	<b>36.984</b>
Selling and Marketing expenses	Vertriebskosten	1.072	2.726	5.447	6.775
General and administrative expenses	Allgemeine und Verwaltungskosten	863	2.017	3.544	6.784
Research and development	Forschungs- und Entwicklungskosten	2.243	2.082	6.649	5.955
Other operating income	Sonstige betriebliche Erträge	944	958	3.574	2.249
Amortization (and impairment) of goodwill	Abschreibungen auf den Firmenwert	20	20	59	59
Depreciation and amortization	Abschreibungen auf Sachanlagen (und immaterielle Vermögensgegenstände)	1.903	1.437	5.202	4.379
<b>Operating income / loss</b>	<b>Betriebsergebnis</b>	<b>1.470</b>	<b>5.097</b>	<b>16.120</b>	<b>15.281</b>
Interest income (- expenditure)	Zinserträge (-aufwendungen)	- 1.143	628	- 2.347	3.458
Foreign currency exchange gains (- losses)	Währungsgewinne (- verluste)	128	- 171	- 87	- 308
<b>Result before income taxes (and minority interest)</b>	<b>Ergebnis vor Steuern (und Minderheitenanteilen)</b>	<b>455</b>	<b>5.554</b>	<b>13.686</b>	<b>18.431</b>
Income tax	Steuern vom Einkommen und Ertrag	- 141	2.078	4.467	8.401
<b>Net income / loss</b>	<b>Jahresüberschuss / Jahresfehlbetrag</b>	<b>594</b>	<b>3.476</b>	<b>9.219</b>	<b>10.030</b>
Net income per share (basic)	Ergebnis je Aktie (unverwässert)	0,04	0,20	0,63	0,61
Net income per share (diluted)	Ergebnis je Aktie (verwässert)	0,04	0,20	0,63	0,61
Weighted average shares outstanding (basic)	Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (unverwässert)	4.261.262	3.884.985	4.261.262	3.884.985
Weighted average shares outstanding (diluted)	Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (verwässert)	6.278.867	3.860.431	6.278.867	3.860.431



Financial Report

## Consolidated Interim Balance Sheet September 30, 2001 (US-GAAP) (uncertified)

## Konzern-Zwischenbilanz zum 30. September 2001 (US-GAAP) (ungeprüft)

Assets (in TEUR)	Aktiva (in TEUR)	9-Monatsbericht 01.01.2001- 30.09.2001	Jahresabschluss 01.01.2000- 31.12.2000
Current Assets	Kurzfristige Vermögensgegenstände		
Cash and Cash Equivalents	Liquide Mittel	1.504	3.618
Short-term Investments / Marketable Securities	Wertpapiere des Umlaufvermögens	3.218	6.609
Trade accounts receivable	Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	32.857	30.868
Inventories	Vorräte	53.273	46.253
Deferred tax asset	Latente Steuern	1.297	529
Prepaid expenses and other current assets	Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	3.696	5.416
Total current assets	Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	95.845	93.293
Property, plant and equipment	Sachanlagevermögen	46.283	38.871
Intangible assets	Immaterielle Vermögensgegenstände	1.175	1.461
Investments	Finanzanlagen	10.953	10.762
Goodwill	Geschäfts- oder Firmenwert	488	547
Total assets	Aktiva, gesamt	154.744	144.934
Liabilities and shareholders' equity	Passiva		
Current liabilities	Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Short term liabilities and current portion of long-term debt	Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten und kurzfristiger Anteil an langfristigen Anlagen	12.669	2.001
Trade accounts payable	Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	5.121	6.781
Advance payments received	Erhaltene Anzahlungen	4.228	2.976
Shareholders loans	Darlehen von Gesellschaftern	42	53
Income tax payable	Rückstellungen aus Ertragsteuern	1.794	5.326
Deferred taxes	Latente Steuern	59	323
Other current liabilities	Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	5.928	4.338
Other accruals	Sonstige Rückstellungen	6.242	5.546
Total current liabilities	Kurzfristige Verbindlichkeiten, gesamt	36.083	27.344
Convertible bonds	Wandelschuldverschreibungen	40	48
Long term liabilities	Langfristige Finanzverbindlichkeiten	4.528	5.057
Investment grants received	Erhaltene Zuschüsse für Investitionen	6.877	6.020
Deferred taxes	Latente Steuern	1.833	1.868
Pension accrual	Pensionsrückstellungen	313	281
Shareholders' equity	Eigenkapital		
Share capital	Gezeichnetes Kapital	5.456	4.965
Fixed capital contributions	Festeinlagen	- 420	66
Additional paid-in capital	Kapitalrücklagen	59.919	61.018
Retained earnings	Gewinnrücklage	40.105	38.468
Other comprehensive income	Übriges Comprehensive Income	10	- 201
Total shareholders' equity	Eigenkapital, gesamt	105.070	104.316
Total Liabilities and Shareholders' equity	Passiva, gesamt	154.744	144.934



Financial Report

## Consolidated Statement of Cash Flow (US-GAAP) (uncertified)

## Konzern-Kapitalflussrechnung (US-GAAP) (ungeprüft)

Operating activities		Laufende Geschäftstätigkeit		01.01.2001- 30.09.2001 in TEUR	01.01.2000- 30.09.2000 in TEUR
1	Consolidated result before income taxes	Ergebnis vor Steuern einschließlich Ergebnisanteil des persönlich haftenden Gesellschafters		13.686	18.431
2	Consolidated net income	Jahresüberschuss einschließlich Ergebnisanteil des persönlich haftenden Gesellschafters		9.219	10.030
3	+/- Expenses from the employee profit-sharing program	Aufwendungen/Erträge aus dem Mitarbeiterbeteiligungsprogramm		- 1.544	+ 1.389
4	+/- Depreciations/appreciations to - fixed assets - goodwill - software and licenses	Abschreibungen/Zuschreibungen auf - Sachanlagevermögen - Geschäfts- oder Firmenwert - Software und Lizenzen		+ 4.755 + 59 + 447	+ 4.163 + 59 + 216
5	-/+ Gains/losses from the sale of objects from the assets	Gewinne/Verluste aus dem Verkauf von Gegenständen des Anlagevermögens		- 72	+ 14
6	-/+ Realized net gains/losses from securities and long-term financial assets	Realisierte Nettogewinne/-verluste aus Wertpapieren und Finanzanlagen		+ 2.025	- 2.963
7	-/+ Unrealized gains/losses from securities (trading papers)	Unrealisierte Gewinne/Verluste aus Wertpapieren des Umlaufvermögens (Trading-Papiere)		+ 236	- 683
8	- Purchase in securities (trading papers)	Auszahlungen aus dem Verkauf von Wertpapieren des Umlaufvermögens (Trading-Papiere)		- 6.732	- 14.465
9	+ Sales of securities (trading papers)	Einzahlungen aus dem Verkauf von Wertpapieren des Umlaufvermögens (Trading-Papiere)		+ 7.777	+ 17.678
10	-/+ Increase/decrease of trade receivables	Zunahme/Abnahme der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		- 1.392	- 8.090
11	+/- Increase/decrease of value adjustments for trade receivables	Zunahme/Abnahme der Wertberichtigungen auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		- 598	+ 128
12	-/+ Increase/decrease of inventories	Zunahme/Abnahme der Vorräte		- 7.020	- 4.020
13	-/+ Increase/decrease of deferred tax assets	Zunahme/Abnahme der aktiven latenten Steuern		- 767	0
14	-/+ Increase/decrease of prepaid expenses	Zunahme/Abnahme des aktiven Rechnungsabgrenzungspostens		+ 88	+ 65
15	-/+ Increase/decrease of other current assets	Zunahme/Abnahme des sonstigen Umlaufvermögens		+ 1.808	+ 741
16	+/- Increase/decrease of trade payables	Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		- 1.661	+ 105
17	+/- Increase/decrease of downpayments received on orders	Zunahme/Abnahme der erhaltenen Anzahlungen		+ 1.252	+ 630
18	+/- Increase/decrease of other liabilities	Zunahme/Abnahme anderer Verbindlichkeiten		+ 1.590	+ 273
19	+/- Increase/decrease of accruals for income taxes	Zunahme/Abnahme der Steuerrückstellungen		- 3.532	+ 615
20	+/- Increase/decrease of deferred tax liabilities	Zunahme/Abnahme passiver latenter Steuern		- 300	+ 95
21	+/- Increase/decrease of other accruals	Zunahme/Abnahme sonstiger Rückstellungen		+ 696	+ 1.047
22	+/- Increase/decrease of investment grants received	Zunahme/Abnahme erhaltener Zuschüsse für Investitionen		+ 858	+ 250
23	+/- Increase/decrease of pension liabilities	Zunahme/Abnahme der Pensionsrückstellungen		+ 32	+ 44
24	= Cash provided by (used for) operating activities	Mittelzufluss/-abfluss aus der betrieblichen Geschäftstätigkeit		+ 7.224	+ 7.321





Financial Report

## Consolidated Statement of Cash Flow (US-GAAP) (uncertified)

### Konzern-Kapitalflussrechnung (US-GAAP) (ungeprüft)

Investing activities		Cashflow aus der Investitionstätigkeit	01.01.2001- 30.09.2001 in TEUR	01.01.2000- 30.09.2000 in TEUR
25	+ Payments received from disposals of objects of the assets	Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Anlagevermögens	+ 167	+ 160
26	- Purchase in fixed assets	Investitionen in das Sachanlagevermögen	- 12.261	- 6.313
27	- Purchase in software and licenses	Investitionen in Software und Lizenzen	- 161	- 233
28	- Purchase in securities (available-for-sale-papers)	Investitionen in Wertpapiere des Anlagevermögens (Available-for-sale-Papiere)	- 4.438	- 3.184
29	+ Sales of securities (available-for-sale-papers)	Einzahlungen aus dem Verkauf von Wertpapieren des Anlagevermögens (Available-for-sale-Papiere)	+ 4.327	+ 10.732
30	= Cash used for investing activities	Mittelzufluss/-abfluss aus der Investitionstätigkeit	- 12.366	+ 1.162
Financing activities		Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit		
31	- Repayment of long-term debt	Rückzahlungen langfristiger Finanzverbindlichkeiten	- 542	- 690
32	+/- Increase/decrease of short-term debt	Zunahme/Abnahme kurzfristiger Finanzverbindlichkeiten	+ 10.680	- 1.368
33	+/- Increase/decrease of shareholder loans	Zunahme/Abnahme von Gesellschafter-Darlehen	- 11	- 1
34	- Collection of convertible bonds	Einziehung von Wandelschuldverschreibungen	- 8	- 22
35	+ Sales of increase of capital	Einzahlungen aus Kapitalerhöhungen	+ 106	+ 1.174
36	- Purchase of own shares	Erwerb eigener Anteile	- 203	0
37	+ Sales of own shares	Veräußerung eigener Anteile	+ 473	+ 488
38	- Dividends paid	Gewinnausschüttungen	- 7.508	- 6.572
39	= Cash used for financing activities	Mittelzufluss/-abfluss aus der Finanzierungstätigkeit	+ 2.987	- 6.991
40	+/- Effect of difference from currency exchange rate changes	Zunahme/Abnahme des Unterschiedsbetrages aus Währungsumrechnungen	+ 41	+ 312
41	= Net increase/decrease in cash and cash equivalents ( $\Sigma$ of lines 40, 39, 30 and 24)	Veränderung der liquiden Mittel ( $\Sigma$ aus Zeilen 40, 39, 30 und 24)	- 2.114	+ 1.804
42	+ Cash and cash equivalents on January 1	Liquide Mittel am 1. Januar	+ 3.618	+ 1.452
43	= Cash and cash equivalents on September 30	Liquide Mittel am 30. September	+ 1.504	+ 3.256
Additional Cash Flow informations		Zusätzliche Cashflow-Informationen		
	Tax paid	Steuerzahlungen	8.309	6.815
	Interest paid	Zinsen	430	483

Liquiditätsunwirksame Vorgänge:

Im Geschäftsjahr wurden unrealisierte Gewinne und Verluste aus available-for-sale-Papieren in das Other Comprehensive Income eingestellt.



Financial Report

## Consolidated Statement of Changes in Shareholders Equity (US-GAAP)

### Entwicklung des Konzern-Eigenkapitals (US-GAAP)

Shareholders Equity / Eigenkapital	Number of shares / Stückakti- en	Common stock / Gezeichne- tes Kapital (TEUR)	Fixed capital contributi- ons / Festeinla- gen (TEUR)	Additional paid-in capital / Kapital- rücklage (TEUR)	Retained earnings / Gewinn- rücklage (TEUR)	Cumulated Other Comprehensive Income/ Kumuliertes übriges Comprehensive Income		Total / Gesamt (TEUR)
						Cumulati- ve transla- tion ad- justment / Unter- schiedsbet- rag aus Währungs- umrechnu- ng (TEUR)	Availabe- for-sale securities / Marktbe- wertung von Wert- papieren (TEUR)	
Balance / Stand 31.12.1999 <sup>1)</sup>	3.855.200	4.935	66	58.203	27.590	0	- 452	90.342
Consolidated net income / Konzernergebnis	-	-	-	-	10.030	-	-	10.030
Other comprehensive income	-	-	-	-	-	313	102	415
Total comprehensive income / Comprehensive Income, gesamt	-	-	-	-	10.030	313	102	10.445
Deferred compensation / Aktienorientierter Ausgleichsposten	-	-	-	977	-	-	-	977
Issuance of common stock / Ausgabe von Aktien	14.280	18	-	744	-	-	-	762
Purchase of common stock / Erwerb eigener Anteile	-	-	-	-	-	-	-	0
Disposal of common stock / Veräußerung eigener Anteile	15.505	20	-	339	129	-	-	488
Dividends / Dividenden	-	-	-	-	- 6.572	-	-	- 6.572
Balance / Stand 30.09.2000 <sup>2)</sup>	3.884.985	4.973	66	60.263	31.177	313	- 350	96.442
Balance / Stand 31.12.2000 <sup>1)</sup>	3.878.585	4.965	66	61.018	38.468	118	- 319	104.316
Consolidated net income / Konzernergebnis	-	-	-	-	9.219	-	-	9.219
Other comprehensive income	-	-	-	-	-	41	170	211
Total comprehensive income / Comprehensive Income, gesamt	-	-	-	-	9.219	41	170	9.430
Deferred compensation / Aktienorientierter Ausgleichsposten	-	-	-	- 1.544	-	-	-	- 1.544
Issuance of common stock / Ausgabe von Aktien	384.320	492	- 486	100	-	-	-	106
Purchase of common stock / Erwerb eigener Anteile	- 7.000	- 9	-	- 120	- 74	-	-	- 203
Disposal of common stock / Veräußerung eigener Anteile	6.559	8	-	465	-	-	-	473
Dividends / Dividenden	-	-	-	-	- 7.508	-	-	- 7.508
Balance / Stand 30.09.2001 <sup>2)</sup>	4.262.464	5.456	- 420	59.919	40.105	159	- 149	105.070

1) Certified / Geprüft  
2) Uncertified / Ungeprüft



Remarks / Erläuterungen

Report and supplementary explanations to the Quarterly Report of 2001-09-30 pursuant to the changes of the Neuer Markt Rules and Regulations, effective 2001-10-18:

Accounting principles and principles of valuation

The accounting principles and principles of valuation, on which the quarterly statement of accounts of September 30, 2000 and the annual statement of accounts of December 31, 2000 were based, have been adhered to for the quarterly statement of accounts of September 30, 2001.

Comments to the financial statement:

Current assets

The stock position consists exclusively of trading stocks. In the period under review € 7.8 mill. were achieved through sales. For purchases a total of € 6.7 mill. was used. The remaining balance contains unrealized and realized profits and losses. Receivables through deliveries and services have increased since the start of the year by € 2 mill., but have declined by € 0.8 mill. compared to the previous quarter. Inventories have increased by € 7 mill. in the course of producing the latest technologies. The increase in deferred income taxes by € 0.8 mill. is the result of a temporary period deferment of certain relevant transactions between US-GAAP and the in Germany enacted taxation procedures. The reduction of Other Current Assets by € 1.8 mill. is essentially due to tax refunds, their offset against tax reserves as well as to the regulation of technology subsidies.

Fixed assets

Investments for the current year amounted to € 12.4 mill. Besides the usual investments in expansion and replacement at our manufacturing sites, the focal point of our investment was the expansion of installation and development capacity at the Roding site. No further investments are planned for the fourth quarter. In the next two fiscal years as well, we expect a strongly declining investment policy of not more than € 3 to 4 mill. per year.

Short term liabilities

The increase in short term liabilities from € 27.3 mill. at the beginning of the year, to € 36.1 mill. as of 30.09.01, essentially results

Berichterstattung und ergänzende Erläuterungen zum Quartalsbericht zum 30.09.2001 gemäß den mit Wirkung vom 18.10.2001 in Kraft getretenen Änderungen des Regelwerks Neuer Markt:

Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die dem Quartalsabschluss zum 30. September 2000 und dem Jahresabschluss zum 31. Dezember 2000 zugrunde gelegten Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze wurden für den Quartalsabschluss zum 30. September 2001 beibehalten.

Erläuterungen zur Bilanz:

Umlaufvermögen

Die Position Wertpapiere setzt sich ausschließlich aus trading-Papieren zusammen. Aus dem Verkauf wurden im Berichtszeitraum 7,8 Mio. € erzielt. Für Käufe wurden insgesamt 6,7 Mio. € aufgewendet. Der verbleibende Saldo beinhaltet unrealisierte und realisierte Gewinne und Verluste. Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen haben seit Jahresbeginn um 2 Mio. € zugenommen, sich jedoch gegenüber dem Vorquartal um 0,8 Mio. € reduziert. Die Vorräte haben im Zuge der Produktion neuester Technologien um 7 Mio. € zugenommen. Die Erhöhung der latenten Ertragsteuern um 0,8 Mio. € resultiert aus einer temporären Periodenverschiebung bestimmter ergebnisrelevanter Vorgänge zwischen US-GAAP und des für Deutschland geltenden Besteuerungsverfahrens. Die Reduzierung des Sonstigen Umlaufvermögens um 1,8 Mio. € ist im wesentlichen auf die Erstattung von Steuerforderungen, deren Verrechnung mit Steuerrückstellungen sowie die Regulierung von Technologiezuschüssen zurückzuführen.

Sachanlagevermögen

Die Investitionen im laufenden Jahr betragen 12,4 Mio. €. Neben den üblichen Erweiterungs- und Ersatzinvestitionen an den Fertigungsstandorten lag der Investitionsschwerpunkt auf dem Ausbau der Montage- und Entwicklungskapazitäten am Standort Roding. In Q4 sind keine weiteren Investitionen mehr geplant. Auch in den nächsten beiden Geschäftsjahren rechnen wir mit einer stark rückläufigen Investitionspolitik von nicht mehr als 3 bis 4 Mio. € pro Jahr.

Kurzfristige Verbindlichkeiten

Die Erhöhung der kurzfristigen Verbindlichkeiten von 27,3 Mio. € zu Jahresbeginn auf 36,1 Mio. € zum 30.09.01 resultiert im we-



Remarks / Erläuterungen

from taking on circulating credits necessary in the course of investment measures, in the amount of € 11.6 mill. (previous year € 1 mill.) as well as from the decline of outstanding liabilities by € 1.7 mill. through deliveries and services, and from paid taxes. The changes in the remaining liabilities are due to the general expansion of business volume.

#### Equity

Regarding changes in equity refer to the Development of Group Equity attached to this report.

#### Comments on the Statement of Income

Sales in the third quarter amounted to € 18.6 mill. and were 29.7 % below the same period last year (€ 26.4 mill.), due to declining markets world-wide. The first nine months of the current fiscal year show sales of € 76.5 mill. Thereby the high level of the reference period of last year (€ 76.8 mill.) was achieved despite the difficult market environment.

With about 36 % the gross margin was under the previous year's level (47 %) by 11 %. However, these numbers are only comparable on a limited basis, since the introduction of a new cost accounting system as of 31.12.2000 involved an improved integration, compared to last year's quarters, of the separate components of personnel costs within the framework of the cost of sales method for the manufacturing-, marketing- and general administrative expenses. The resulting decline in margin compared to the first six months of 2001 (46.3 %) is due to increases in personnel costs, which were not matched in productivity because of holidays, as well as to a one time adjustment of warranty expenses to generally increasing warranty periods, amounting to € 0.6 mill.

Earnings before interest, tax and depreciation (EBITDA) in the third quarter amounted to € 3.5 mill. - € 2.9 mill. lower than the same period last year (€ 6.4 mill.). The EBITDA margin in the third quarter was 19 % as opposed to 24.2 % in the same period last year. For the nine months period the EBITDA margin amounted to 27.8 % as opposed to 25.3 % for the first nine months of 2000.

sentlichen aus der im Zuge der Investitionsmaßnahmen notwendigen Aufnahme umlaufender Kreditmittel in Höhe von 11,6 Mio. € (Vorjahr 1 Mio. €) sowie der Abnahme offener Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen um 1,7 Mio. € und geleisteter Steuerzahlungen. Die Veränderungen bei den übrigen Verbindlichkeiten ist auf die allgemeine Ausweitung des Geschäftsumfanges zurück zu führen.

#### Eigenkapital

Bezüglich der Veränderungen des Eigenkapitals verweisen wir auf die diesem Bericht beigelegte Entwicklung des Konzern-Eigenkapitals.

#### Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

Der Umsatz im 3. Quartal betrug 18,6 Mio. € und lag, bedingt durch den weltweiten Abschwung der Märkte, um 29,7 % unter dem Vergleichszeitraum des Vorjahres (26,4 Mio. €). Für die ersten neun Monate des laufenden Geschäftsjahres ergibt sich ein Umsatz von 76,5 Mio. €. Dadurch wurde trotz des schwierigen Marktumfeldes das hohe Niveau des Vergleichszeitraums des Vorjahres (76,8 Mio. €) erreicht.

Die Bruttomarge lag mit rd. 36 % um 11 % unter dem Niveau des Vorjahres (47 %). Diese Zahlen sind allerdings nur bedingt vergleichbar, da durch die Einführung eines neuen Kostenrechnungssystems zum 31.12.2000 eine im Vergleich zu den Vorjahresquartalen verbesserte Zuordnung der einzelnen Bestandteile des Personalaufwandes im Rahmen des Umsatzkostenverfahrens zu den Herstellungs-, Vertriebs- und allgemeinen Verwaltungskosten verbunden war. Die sich im Vergleich zum 1. Halbjahr 2001 (46,3 %) ergebende Margenverschlechterung ist auf Personalkostensteigerungen zurückzuführen, denen, urlaubsbedingt, keine entsprechende Produktivität gegenüber stand sowie einer einmaligen Anpassung der Aufwendungen für Gewährleistungen in Höhe von 0,6 Mio. € an sich allgemein verlängern- de Garantiezeiträume.

Das Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (EBITDA) lag im 3. Quartal mit 3,5 Mio. € um 2,9 Mio. € unter dem Vergleichszeitraum des Vorjahres (6,4 Mio. €). Die EBITDA-Marge belief sich im 3. Quartal auf 19 % gegenüber 24,2 % im Vergleichszeitraum des Vorjahres. Im 9-Monatszeitraum betrug die EBITDA-Marge 27,8 % gegenüber 25,3 % in den ersten neun Monaten 2000.



Remarks / Erläuterungen

High manufacturing costs have impacted the operational margin, which is with 7.9 % well below the same period of last year (19.3 %). In the first nine months operational earnings were € 16.1 mill. as opposed to € 15.3 mill. for the same period last year. The margin for the reporting period thereby exceeds with 21.1 % the same period last year (19.3 %) by 1.8 %.

In the third quarter earnings before interest and tax (EBIT) amounted to € 1.6 mill. and were thereby € 3.3 mill. behind earnings for the same period last year. This amounts to an EBIT margin of 8.6 % as opposed to 18.7 % for the same period last year. In the first nine months earnings before interest and tax increased from € 15 mill. (margin: 19.5 %) to € 16 mill., equivalent to a 21 % EBIT margin.

Due to a further weakening of capital markets and the resulting increase in net interest loss by € 0.6 mill., earnings after taxes turned out € 3.4 mill. lower than for the same period last year (€ 3.5 mill.). Due to the lowering of the tax rate resulting from the tax relief law, net earnings for the nine months period amounting to € 9.2 mill. were below the previous year's level (€ 10 mill.) by merely € 0.8 mill.

Die hohen Herstellungskosten haben die operative Marge belastet. Diese liegt im 3. Quartal mit 7,9 % deutlich unter dem Vergleichszeitraum des Vorjahres (19,3 %). In den ersten neun Monaten betrug das operative Ergebnis 16,1 Mio. € gegenüber 15,3 Mio. € im Vorjahreszeitraum. Die Marge liegt damit im Berichtszeitraum mit 21,1 % um 1,8 % über dem Vergleichszeitraum des Vorjahres (19,3 %).

Der Gewinn vor Zinsen und Steuern (EBIT) betrug im 3. Quartal 1,6 Mio. € und lag damit 3,3 Mio. € hinter dem Vergleichszeitraum des Vorjahres zurück - dies entspricht einer EBIT-Marge von 8,6 % gegenüber 18,7 % im Vorjahreszeitraum. In den ersten neun Monaten steigerte sich der Gewinn vor Zinsen und Steuern von 15 Mio. € (Marge: 19,5 %) auf 16 Mio. €, was einer EBIT-Marge von 21 % entspricht.

Das Ergebnis nach Steuern fiel, bedingt durch die weitere Abschwächung der Kapitalmärkte und die daraus resultierende Erhöhung des negativen Zinssaldos mit 0,6 Mio. € um 3,4 Mio. € geringer aus als im Vergleichszeitraum des Vorjahres (3,5 Mio. €). Bedingt durch die aus dem Steuerentlastungsgesetz resultierende Senkung des Steuersatzes lag das Nettoergebnis im 9-Monatszeitraum mit 9,2 Mio. € lediglich um 0,8 Mio. € unter dem Vorjahresniveau (10 Mio. €).

Comments to company owned shares and subscription rights of corporate members of the Mühlbauer Group according to § 160 Art. 1 No. 2 and 5 AktG as of 30.09.2001

Erläuterungen zu eigenen Aktien und Bezugsrechten von Organmitgliedern der Mühlbauer-Gruppe nach § 160 Abs. 1 Nr. 2 und 5 AktG zum 30.09.2001

Directors Holdings / Wertpapierbestand	Number of shares / Stückzahl der Aktien	Stock Options / Aktienoptionen
<b>Managerial organ / Geschäftsführungsorgan</b>		
- Mühlbauer Holding AG & Co. Verwaltungs KG	1.296.852	-
- Josef Mühlbauer (CEO)	7.405	-
- Hubert Forster (CFO)	1.219	2.800
- Gerhard Gregori (COO)	1.280	2.800
<b>Supervisory Board / Aufsichtsorgan</b>		
- Herbert Geißler (Chairman/Vorsitz)	870	-
- Peter Drexel (Vice Chairman/Stellvertreter)	3.146	-
- Wolfgang Brückl	19	1.120
<b>Own Shares / Eigene Anteile</b>	<b>16.736</b>	<b>-</b>

Anmerkung: Herr Ulrich Schwab ist mit Ablauf des 04.09.2001 aus dem Vorstand der Mühlbauer AG ausgeschieden. Zu diesem Zeitpunkt hielt er 1.219 Aktien und 1.600 Aktienoptionen.



Remarks / Erläuterungen

Changes in management and supervisory bodies

With the supervisory board's resolution of 04.09.2001, Dr. Harald Müller-Witt was appointed to the board of directors as Chief Marketing officer (CMO) as successor to Mr. Ulrich Schwab. This office he held until 30.10.2001.

Veränderungen von Geschäftsführungs- und Aufsichtsorganen

Mit Beschluss des Aufsichtsrats vom 04.09.2001 wurde Herr Dr. Harald Müller-Witt als Vertriebsvorstand (CMO) in der Nachfolge von Herrn Ulrich Schwab in den Vorstand berufen. Diese Funktion hat er bis zum 30.10.2001 ausgeübt.

Personnel

Personal

Employees	Mitarbeiter	30.09.2001	30.09.2000
Company	Konzern	1.321	1.265
among them:	davon:		
- Research & Development	- Forschung & Entwicklung	199	191
- Trainees	- Auszubildende	234	217

As of September 30, 2001 the Mühlbauer Group has 1,321 employees; compared to September 30, 2000 (1,265 employees) this is an increase of 4.4 %. In the area of Research & Development the number of employees increased from 191 to 199 (+ 4.2 %) in the same period. The number of trainees rose by 7.8 % from 217 to 234 for the nine-months comparison.

Zum 30. September 2001 weist die Mühlbauer-Gruppe einen Stand von 1.321 Beschäftigten auf; das entspricht einer Steigerung um 4,4 % im Vergleich zum 30. September 2000 (1.265 Beschäftigte). Von 191 auf 199 hat sich die Mitarbeiterzahl im Bereich Forschung & Entwicklung im gleichen Zeitraum entwickelt (+ 4,2 %). Und um 7,8 % ist die Zahl der Auszubildenden im Neun-Monats-Vergleich gestiegen: von 217 auf 234.

Research & Development

Because of the high demand for systems technology for the production of security passes, the technology for this area was expanded. The essential characteristics of these R&D endeavors was the introduction of an extended Vision Technology for the personalization machines and a single-card inspection of the highest efficiency. New processor technologies were supplemented for the development of Smart Label Equipment, too, thereby clearly extending the application platforms of the systems. Here, too, Mühlbauer is co-operating with R&D partners, who are already using this basis in new products. These activities are supplemented with new system concepts for the multimedia card production technology, with the aim to expand the technological leadership position in automation here, too, and to supply the market with two further generations until the end of the year.

Forschung & Entwicklung

Auf Grund der hohen Nachfrage nach Anlagentechnik für die Produktion von Sicherheitsausweisen wurde die Technology für diesen Bereich erweitert. Die wesentlichen Merkmale dieser F&E-Anstrengungen waren die Einführung einer erweiterten Vision Technology für die Personalisierungsautomaten und eine Einzelkarteninspektion mit höchster Leistungsfähigkeit. Neue Prozesstechnologien wurden auch für die Entwicklung von Smart Label-Equipment ergänzt. Damit wurden die Anwendungsplattformen der Anlagen deutlich erweitert. Mühlbauer arbeitet auch hier mit F&E-Kooperationspartnern zusammen, die diese Basis in neuen Produkten bereits einsetzen. Ergänzt werden diese Aktivitäten mit neuen Anlagenkonzepten für die Multimedia-Karten-Produktionstechnik mit dem Ziel, auch hier die Technologieführerschaft in der Automatisierung auszubauen und bis Ende des Jahres zwei weitere Generationen für den Markt bereitzustellen.



Contact / Kontakte

## Mühlbauer Holding AG & Co. KGaA

Werner-von-Siemens-Strasse 3  
D-93426 Roding

Phone + 49-9461-952-0  
Fax + 49-9461-952-101  
E-mail [info@muehlbauer.de](mailto:info@muehlbauer.de)  
Internet [www.muehlbauer.de](http://www.muehlbauer.de)

Josef Mühlbauer, CEO (Vorstandsvorsitzender)

Phone + 49-9461-952-115  
Fax + 49-9461-952-118  
E-mail [josef.muehlbauer@muehlbauer.de](mailto:josef.muehlbauer@muehlbauer.de)

Hubert Forster, CFO (Finanzvorstand)

Phone + 49-9461-952-141  
Fax + 49-9461-952-118  
E-mail [hubert.forster@muehlbauer.de](mailto:hubert.forster@muehlbauer.de)

Reiner Kolloch, Investor Relations

Phone + 49-9461-952-653  
Fax + 49-9461-952-118  
E-mail [reiner.kolloch@muehlbauer.de](mailto:reiner.kolloch@muehlbauer.de)



Calendar / Termine

### Financial Calendar 2002

March 26, 2002  
Annual Report 2001  
Press Conference  
Analysts' Meeting

April 26, 2002  
Annual General Meeting

May 14, 2002  
Quarterly Report I/2002

August 13, 2002  
Quarterly Report II/2002

November 12, 2002  
Quarterly Report III/2002

### Finanzkalender 2002

26. März 2002  
Geschäftsbericht 2001  
Bilanz-Presskonferenz  
Analystenkonferenz

26. April 2002  
Hauptversammlung

14. Mai 2002  
Quartalsbericht I/2002

13. August 2002  
Quartalsbericht II/2002

12. November 2002  
Quartalsbericht III/2002