

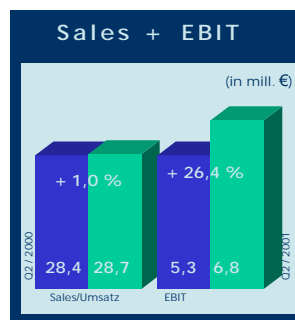
Discover Your Smart World

Mühlbauer
 HighTech International



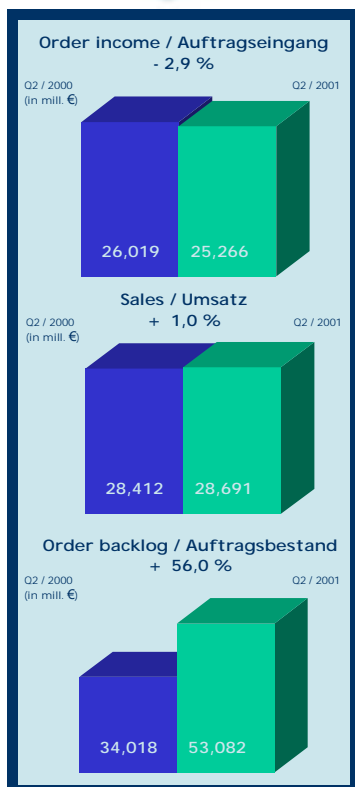
Solid results development Stabile Ergebnisentwicklung

The Mühlbauer Group (SCN 662 720) is able to announce a solid development of results for the second quarter and the first half-year of fiscal year 2001. Mühlbauer earns increases of a third in the first half-year (from €6.5 mill. to €8.6 mill.) and two thirds from April to June 2001 (from €2.7 mill. to €4.4 mill.) in the net income (each time compared with the prior year period). The earnings before income and taxes (EBIT) also confirm the course of business: + 26.4 % in the second quarter (from €5.3 mill. to €6.8 mill.) and even + 43.7 % in the first half-year (from €10.0 mill. to €14.4 mill.). Concern profit thereby grew stronger than sales. This yields to earnings per share of €0.59 in the first half-year 2001, which thereby pushed ahead by almost 44 % vis-à-vis the comparable period of last year (€0.41).



Eine stabile Ergebnisentwicklung kann Mühlbauer-Gruppe (WKN 662 720) für das zweite Quartal und das erste Halbjahr des Geschäftsjahres 2001 vermelden. Steigerungen um ein Drittel im ersten Halbjahr (von 6,5 Mio. € auf 8,6 Mio. €) und um zwei Drittel von April bis Juni 2001 (von 2,7 Mio. € auf 4,4 Mio. €) erzielt Mühlbauer beim Jahresüberschuss (jeweils gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres). Auch das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) bestätigt den Geschäftskurs: + 26,4 % im zweiten Quartal (von 5,3 Mio. €

auf 6,8 Mio. €) und sogar + 43,7 % im ersten Halbjahr (von 10,0 Mio. € auf 14,4 Mio. €). Der Konzerngewinn wächst damit stärker als der Umsatz. Das ergibt einen Gewinn je Aktie von 0,59 € im ersten Halbjahr 2001, der damit um knapp 44 % gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres (0,41 €) zugelegt hat.



The first half-year

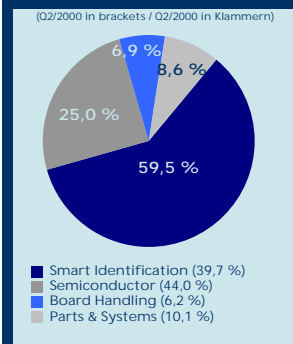
The sales of the Mühlbauer Group increased in the first six months of 2001 by 15.2 % to €58.1 mill. (previous year: €50.5 mill.). Despite the difficult cyclical trend and the global crisis in the semiconductor market, order income has remained stable in the first half year of 2001: a value of €59.4 mill. in 2001 is confronted with €57.0 mill. in 2000; that means an increase of 4.1 %. With €53.1 mill., order backlog is at a very high level; compared with the previous year (€34.0 mill.), backlog has increased by 56 %.

Das erste Halbjahr

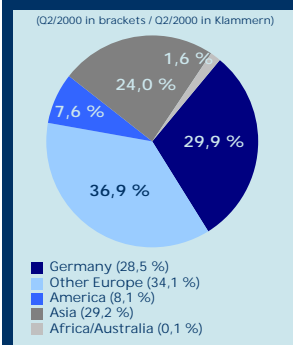
Der Umsatz der Mühlbauer-Gruppe ist in den ersten sechs Monaten 2001 um 15,2 % auf 58,1 Mio. € gestiegen (Vorjahr: 50,5 Mio. €). Trotz der schwierigen Konjunktorentwicklung und der weltweiten Krise auf dem Halbleitermarkt ist der Auftragseingang im ersten Halbjahr 2001 stabil geblieben: Einem Wert von 59,4 Mio. € in 2001 stehen 57,0 Mio. € in 2000 gegenüber; das bedeutet eine Zunahme von 4,1 %. Mit 53,1 Mio. € liegt der Auftragsbestand auf einem sehr hohen Niveau; im Vergleich zum Vorjahr (34,0 Mio. €) steigt der Bestand an Aufträgen um 56 %.



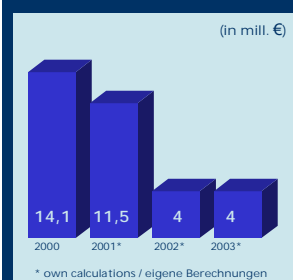
Sales by product sectors / Umsatz nach Bereichen



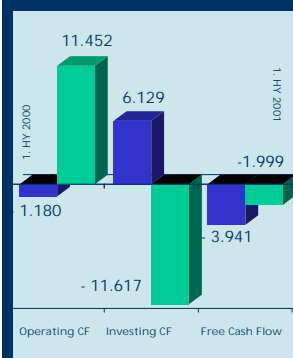
Sales by regions / Umsatz nach Regionen



Capital expenditure / Investitionen



Development of Cash Flow / Cashflow-Entwicklung



Break even in free cash flow almost attained

With a plus of € 1.4 mill. recorded in the 2nd quarter of 2001, free cash flow has further improved the value amounting to € - 3.4 mill. attained by April 30, 2001 and increasingly strengthened the self-financing power of the company. The large-scale investments of approx. € 11.4 mill., concluded for the most part, are essentially a burden at the end of the first half year – however, in the face of the current strongly declining investments, the Managing Board already reckons with a positive free cash flow by the end of the 3rd quarter of 2001.

Product groups

Smart Identification

In the next year, a large portion of German bank cards will be personally produced and personalized on Mühlbauer machines. The way has now been paved for this. In this way, Roding special-purpose engineers already deliver today the technology and the equipment for the digital signature of tomorrow. This development exemplifies standardization and customer specific solutions. And the fantasy in case of Smart Labels, which has existed for a long time, has shown applications in recent months which are becoming more and more concrete. Increasing interest in production equipment is to be recorded, in particular, in Japan, the USA and Europe.

Order income amounts to € 20.1 mill. at the end of the 2nd quarter and is thereby almost 52 % higher than in the same period of the previous year (€ 13.3 mill.). In the second quarter sales rose to € 17 mill.; this corresponds to an increase of almost 52 % (Q2/2000: € 11.3 mill.). Order backlog was at € 22.8 mill. and thus more than twice as high as in the previous year (€ 10.8 mill.).

Semiconductor Related Products

This product group has been unable to detract itself from the weaknesses on the international market for semiconductors. As expected, numbers turn out weak. Development works for strategic and promising products were in no way at a standstill. In this way, collaborations with key customers could be agreed upon for new developments in the use of flip-chip technology. The flexible structures and internal synergies with reference to market processing have al-

Break-Even bei Free Cashflow fast erreicht

Der Free Cashflow hat mit einem im 2. Quartal 2001 verzeichneten Plus von 1,4 Mio. € den zum 31.03.2001 erreichten Wert i.H.v. – 3,4 Mio. € weiter verbessert und die Eigenfinanzierungskraft des Unternehmens zunehmend verstärkt. Zwar belasten zum Ende des ersten Halbjahres die im wesentlichen abgeschlossenen umfangreichen Investitionsmaßnahmen von rd. 11,4 Mio. € – angesichts der aktuell stark rückläufigen Investitionen rechnet der Vorstand jedoch bereits zum Ende des 3. Quartals 2001 mit einem positiven Free Cashflow.

Geschäftsbereiche

Smart Identification

Ein Großteil der deutschen Bankkarten wird im nächsten Jahr auf Mühlbauer-Maschinen personenbezogen produziert und personalisiert. Dafür sind jetzt die Weichen gestellt. So liefert der Rodinger Spezialmaschinenbauer schon heute die Technologie und das Equipment für die Digitale Signatur von morgen. Diese Entwicklung steht beispielhaft für Standardisierung und kundenspezifische Lösungen. Und die schon lange bestehende Phantasie bei Smart Labels zeigt in den letzten Monaten immer konkreter werdende Anwendungen. Steigendes Interesse am Produktionsequipment ist speziell aus Japan, USA und Europa zu verzeichnen.

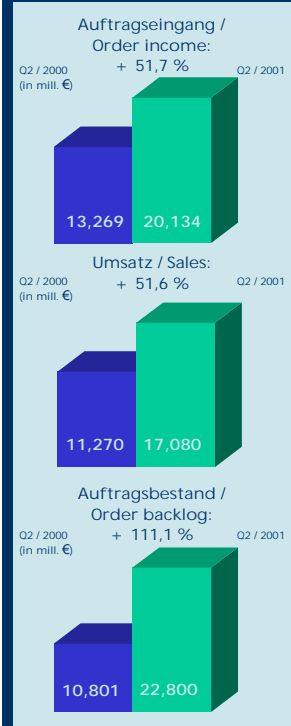
Der Auftragseingang beträgt zum Ende des zweiten Quartals 2001 20,1 Mio. € und liegt damit um fast 52 % höher als im Vorjahreszeitraum (13,3 Mio. €). Der Umsatz ist im zweiten Quartal auf 17 Mio. € gestiegen; das entspricht einer Steigerung von knapp 52 % (Q2/2000: 11,3 Mio. €). Der Auftragsbestand liegt zum 30. Juni 2001 bei 22,8 Mio. € und damit mehr als doppelt so hoch wie im Vorjahr (10,8 Mio. €).

Semiconductor Related Products

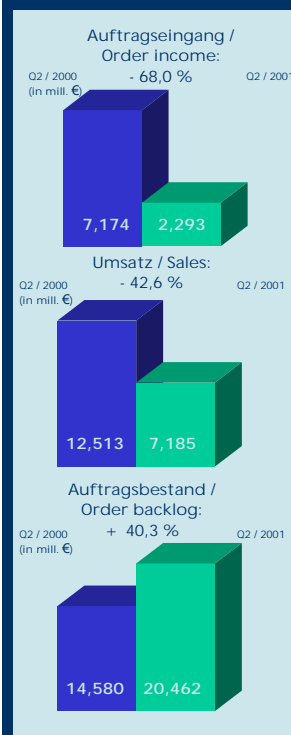
Dieser Geschäftsbereich hat sich der Schwäche auf dem Weltmarkt für Halbleiter nicht entziehen können. Wie erwartet, fallen die Zahlen schwach aus. Keineswegs ruhten aber die Entwicklungstätigkeiten für strategische und zukunftsweisende Produkte. So konnte für Neuentwicklungen bei der Anwendung der Flip-Chip-Technologie die Zusammenarbeit mit Schlüsselkunden vereinbart werden. Bewährt haben sich auch speziell unter den momentan schwierigen Konjunkturbedin-



Smart Identification



Semiconductor Related Products



so proved good, particularly in the deteriorating economic environment of the semiconductor market.

Order income amounted to € 2.3 mill. at the end of the second quarter of 2001 and was thereby approx. 68 % lower than in the period of the previous year (€ 7.2 mill.). Sales has dropped to € 7.2 mill.; this corresponds to a decline of almost 43 % (2000: € 12.5 mill.). Order backlog was € 20.5 mill. as of June 30, 2001 and thereby more than 40 % above the comparable value of the previous year (€ 14.6 mill.).

Board Handling

According to expectation, a strong reluctance to invest characterized the quarter. Nevertheless, it was possible to realize several spectacular orders. Thus the Mühlbauer subsidiary Rommel delivers the board handling equipment with which the electronics for the trans rapid in Shanghai are produced. Further key decisions were made in the domains of traceability and laser marketing. With the labelling system WL 2001, new standards have been set in functioning and design, which suggests a recovery of the propensity to invest in the second half-year of 2001.

Order income has decreased slightly by 5.8 % to € 1.5 mill. (previous year: € 1.6 mill.). Sales rose in the 2nd quarter by almost 12 % to nearly € 2 mill. (2000: € 1.8 mill.). Order backlog was € 0.7 mill. as of June 30, 2001 and thus down 10 % from the result of the previous year (€ 0.8 mill.).

Parts & Systems

This entrepreneurial area plays an unaltered key role in the strategy of the Mühlbauer Group. Speed, quality and competence are the brand labels of success. For the concern, this business area carries the responsibility for the punctual and quality supply of Mühlbauer products and further strategic partnerships. In the 2nd quarter of 2001, machinery capacity was expanded to a further CNC precision milling centre. By putting a CAM work place (master CAM) into operation in Stollberg, larger and more complex five axle precision parts for aerospace technology and medical technology can also be produced here.

As expected, order income decreased by 66.7 % to € 1.3 mill. at the end of the second quarter of 2001 (previous year: € 3.9 mill.). This is due to the fact that volume contracts

were reduced in the second half of 2001. In addition, the flexible structures and internal synergies in regard to the market processing.

Der Auftragseingang beträgt zum Ende des zweiten Quartals 2001 2,3 Mio. € und liegt damit um 68 % niedriger als im Vorjahreszeitraum (7,2 Mio. €). Der Umsatz ist auf 7,2 Mio. € gesunken; das entspricht einer Abnahme um gut 43 % (2000: 12,5 Mio. €). Der Auftragsbestand liegt zum 30. Juni 2001 bei 20,5 Mio. € und damit über 40 % über dem Vergleichswert des Vorjahres (14,6 Mio. €).

Board Handling

Erwartungsgemäß prägte eine starke Investitionszurückhaltung das Quartal. Trotzdem ist es gelungen, einige spektakuläre Aufträge zu realisieren. So liefert die Mühlbauer-Tochter Rommel das Board Handling-Equipment, mit dem die Elektronik für den Transrapid in Shanghai hergestellt wird. Weitere Schlüsselentscheidungen sind in den Bereichen Traceability und Laser Marking gefallen. Mit dem Etikettiersystem WL 2001 werden neue Maßstäbe an Funktionalität und Design gesetzt, was auf eine Belebung der Investitionsneigung im zweiten Halbjahr 2001 schließen lässt.

Der Auftragseingang verringert sich leicht um 5,8 % auf 1,5 Mio. € (Vorjahresquartal: 1,6 Mio. €). Der Umsatz ist im zweiten Quartal um fast 12 % auf knapp 2 Mio. € gestiegen (2000: 1,8 Mio. €). Der Auftragsbestand liegt zum 30. Juni 2001 bei 0,7 Mio. € und damit um knapp 10 % unter dem Vorjahresergebnis (0,8 Mio. €).

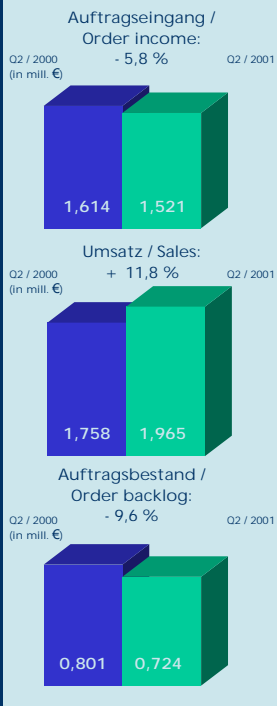
Parts & Systems

Dieser Unternehmensbereich spielt unverändert eine Schlüsselrolle in der Strategie der Mühlbauer-Gruppe. Geschwindigkeit, Qualität und Kompetenz sind Markenzeichen des Erfolgs. Für den Konzern trägt dieser Geschäftsbereich die Verantwortung für die termin- und qualitätsgerechte Bereitstellung der Mühlbauer-Produkte und weitere strategische Kooperationen. Im zweiten Quartal 2001 wurde die Maschinenkapazität um ein weiteres CNC-Präzisionsfräszentrum erweitert. Durch die Inbetriebnahme eines CAM-Arbeitsplatzes (Master-CAM) in Stollberg sind nun auch hier größere und komplexe Fünfachsen-Präzisionsteile für die Luft- und Raumfahrt-technik und Medizintechnik produzierbar.

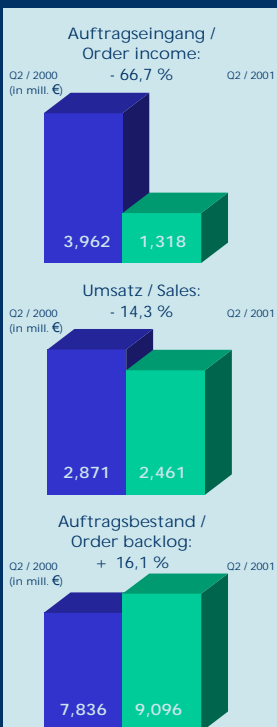
Der Auftragseingang verringert sich erwartungsgemäß um 66,7 % auf 1,3 Mio. € zum Ende des zweiten Quartals 2001



Board Handling



Parts & Systems



which were not to be recorded this year. Sales has sunk by nearly 7 % to € 2.5 mill. (2000: € 2.9 mill.). Order backlog lies at € 9.1 mill. by June 30, 2001 and thereby at almost 9 % above the result of the previous year (€ 7.8 mill.).

Outlook

Mühlbauer will consistently expand its central capacity and global market leadership in the Smart Card and Smart Label business over the next years. With the aid of our high innovative power, speed and flexibility, the forward progressing internationalization and the development of the latest technology, we will tap into the new growth markets of the future.

Moreover, with the permanent increase in multifunctional and global applications further new business sectors open up for Mühlbauer. Mühlbauer faces up to the challenge with a powerful and innovative team, a globally operating distribution and service network and a technical base, which facilitates the foundation for the quick performance of these tasks.

In order to be able to accept the challenges of the future, the concern has invested about € 25.5 mill. over the previous one and a half years. Against the background of a significant reduction of investment policy to a max. of € 4 mill./year planned for the next two years, we expect clearly positive liquidity contributions and continue consistently with our goal of a value-driven company leadership in the interest of our shareholders and colleagues as well as our customers.

(Vorjahr: 3,9 Mio. €). Das liegt darin begründet, dass im Vergleichszeitraum des Vorjahres Volumenverträge verbucht gewesen sind, die heuer nicht zu verzeichnen waren. Der Umsatz ist um gut 7 % auf 2,5 Mio. € gesunken (2000: 2,9 Mio. €). Der Auftragsbestand liegt zum 30. Juni 2001 bei 9,1 Mio. € und damit um knapp 9 % über dem Vorjahresergebnis (7,8 Mio. €).

Ausblick

Mühlbauer wird seine Kernkompetenz und weltweite Marktführerschaft im SmartCard- und Smart Label-Geschäft in den nächsten Jahren konsequent ausbauen. Mit Hilfe unserer hohen Innovationskraft, Geschwindigkeit und Flexibilität, der weiter voranschreitenden Internationalisierung und der Entwicklung neuester Technologien werden wir darüber hinaus neue Wachstumsmärkte der Zukunft erschließen.

Mit der permanenten Zunahme von multifunktionalen und globalen Anwendungen eröffnen sich für Mühlbauer zudem weitere neue Geschäftsfelder. Mühlbauer stellt sich dieser Herausforderung mit einem schlagkräftigen und innovativen Team, einem weltweit arbeitenden Vertriebs- und Dienstleistungsnetzwerk und einer technischen Basis, die die Grundlage für die schnelle Umsetzung dieser Aufgaben ermöglicht.

Um die Herausforderungen der Zukunft annehmen zu können, hat der Konzern in den vergangenen eineinhalb Jahren rd. 25,5 Mio. € investiert. Vor dem Hintergrund einer für die nächsten zwei Jahre geplanten starken Reduzierung der Investitionspolitik auf max. 4 Mio. €/Jahr erwarten wir für die Zukunft deutlich positive Liquiditätsbeiträge und setzen so im Interesse unserer Aktionäre, Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sowie unserer Kunden unser Ziel hin zu einer wertorientierter Unternehmensführung konsequent fort.



Financial Report

Financial Report on the 2nd Quarter of Fiscal Year 2001 (uncertified)

Finanzielle Berichterstattung über das 2. Quartal 2001 (ungeprüft)

The enclosed, uncertified report has been prepared according to United States generally accepted accounting principles (US-GAAP) for interim reports. Accordingly, this report contains not all specifications and explanations for annual reports according to US-GAAP.

Der beigefügte, nicht auditierte Abschluss wurde in Einklang mit den United States generally accepted accounting principles (US-GAAP) für Zwischenberichterstattung erstellt. Dem entsprechend enthält dieser Abschluss nicht alle für den US-GAAP-Jahresabschluss erforderlichen Angaben und Erläuterungen.

At a glance (in T€)	Auf einen Blick (in T€)				per 30.06.2001 in T€	per 30.06.2000 in T€	+ /- (in %)
Order income	Auftragsbestand				53.082	34.018	+ 56,0
- Smart Identification	- Smart Identification				22.800	10.801	+ 111,1
- Semiconductor Related Products	- Semiconductor Related Products				20.462	14.580	+ 40,3
- Board Handling	- Board Handling				724	801	- 9,6
- Parts & Systems	- Parts & Systems				9.096	7.836	+ 16,1
Working Capital ¹⁾	Working Capital ¹⁾				60.627	³⁾ 57.776	+ 4,9
Capital Employed ²⁾	Capital Employed ²⁾				109.529	³⁾ 98.655	+ 11,0
Equity ratio	Eigenkapitalquote				68,1 %	³⁾ 72,0 %	
At a glance (in T€)	Auf einen Blick (in T€)	Q II/2001 01.04.2001- 30.06.2001	Q II/2000 01.04.2000- 30.06.2000	+ /- (in %)	1. HJ/2001 01.01.2001- 30.06.2001	1. HJ/2000 01.01.2000- 30.06.2000	+ /- (in %)
Order income	Auftragseingang	25.266	26.019	- 2,9	59.401	57.037	+ 4,1
- Smart Identification	- Smart Identification	20.134	13.269	+ 51,7	36.910	21.319	+ 73,1
- Semiconductor Related Products	- Semiconductor Related Products	2.293	7.174	- 68,0	16.241	21.347	- 23,9
- Board Handling	- Board Handling	1.521	1.614	- 5,8	3.276	3.613	- 9,3
- Parts & Systems	- Parts & Systems	1.318	3.962	- 66,7	2.974	10.758	- 72,4
Sales ⁴⁾	Umsatzerlöse ⁴⁾	28.691	28.412	+ 1,0	58.144	50.472	+ 15,2
- Smart Identification	- Smart Identification	17.080	11.270	+ 51,6	33.084	18.234	+ 81,4
- Semiconductor Related Products	- Semiconductor Related Products	7.185	12.513	- 42,6	15.140	22.925	- 34,0
- Board Handling	- Board Handling	1.965	1.758	+ 11,8	4.406	3.409	+ 29,2
- Parts & Systems	- Parts & Systems	2.461	2.871	- 14,3	5.514	5.904	- 6,6
Sales by regions ⁴⁾	Umsatzerlöse nach Regionen ⁴⁾	28.691	28.412	+ 1,0	58.144	50.472	+ 15,2
- Germany	- Deutschland	8.569	8.089	+ 5,9	20.228	16.058	+ 26,0
- Other Europe	- Übriges Europa	10.585	9.699	+ 9,1	17.099	17.136	- 0,2
- Asia	- Asien	6.877	8.309	- 17,2	14.532	12.158	+ 19,5
- North America	- Nordamerika	733	1.900	- 61,4	1.693	3.324	- 49,1
- South America	- Südamerika	1.449	388	+ 273,9	3.336	1.775	+ 88,0
- Africa	- Afrika	470	22	+ 2.025,4	741	14	+ 5.244,3
- Australia	- Australien	6	4	+ 38,9	515	8	+ 6.314,0
EBITDA ⁵⁾	EBITDA ⁵⁾	8.534	6.909	+ 23,5	17.774	13.027	+ 36,4
of sales	von Umsatzerlösen	29,9 %	24,3 %		30,7 %	25,8 %	
EBIT ⁶⁾	EBIT ⁶⁾	6.751	5.342	+ 26,4	14.435	10.046	+ 43,7
of sales	von Umsatzerlösen	23,7 %	18,8 %		24,9 %	19,9 %	
Pretax profit	Ergebnis vor Steuern	6.958	5.682	+ 22,5	13.232	12.876	+ 2,8
of sales	von Umsatzerlösen	24,4 %	20,0 %		22,8 %	25,5 %	
Net income	Jahresüberschuss	4.376	2.659	+ 64,6	8.625	6.554	+ 31,6
of sales	von Umsatzerlösen	15,3 %	9,4 %		14,9 %	13,0 %	
Earnings per share	Ergebnis je Aktie	0,29	0,17	+ 70,6	0,59	0,41	+ 43,9
Capital expenditures	Investitionen	2.679	2.045	+ 31,0	11.436	3.049	+ 275,1
Depreciation and amortization	Abschreibungen	1.782	1.567	+ 13,7	3.339	2.981	+ 12,0
Free Cash Flow	Free Cashflow	1.369	1.698	- 19,4	- 1.999	- 3.941	+ 49,3

1) Working Capital = current assets - current liabilities

2) Capital Employed = Working Capital + Total fixed assets (Anlagevermögen)

3) Obtained on (bezogen auf) 31.12.2000

4) Before discount (vor Erlösschmälerungen)

5) Earnings before Interest, tax, depreciation and amortization

6) Earnings before Interest and tax





Financial Report

Consolidated Statement of Income (US-GAAP) (uncertified)

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung (US-GAAP) (ungeprüft)

Income Statement (in TEUR)	Gewinn- und Verlustrechnung (in TEUR)	Quartalsbericht II/2001 01.04.2001- 30.06.2001	Quartalsbericht II/2000 01.04.2000- 30.06.2000	6- Monatsbericht 01.01.2001- 30.06.2001	6- Monatsbericht 01.01.2000- 30.06.2000
Revenues	Umsatzerlöse	28.519	28.383	57.951	50.421
Cost of revenues	Herstellungskosten	14.836	14.588	31.130	25.857
Gross profit / loss	Bruttoergebnis vom Umsatz	13.683	13.795	26.821	24.564
Selling and Marketing expenses	Vertriebskosten	2.415	1.960	4.374	4.049
General and administrative expenses	Allgemeine und Verwaltungskosten	1.313	3.084	2.681	4.768
Research and development	Forschungs- und Entwicklungskosten	2.585	2.233	4.406	3.873
Other operating income	Sonstige betriebliche Erträge	1.195	450	2.629	1.291
Amortization (and impairment) of goodwill	Abschreibungen auf den Firmenwert	19	19	39	39
Depreciation and amortization	Abschreibungen auf Sachanlagen (und immaterielle Vermögensgegenstände)	1.763	1.548	3.300	2.942
Operating income / loss	Betriebsergebnis	6.783	5.401	14.650	10.184
Interest income (- expenditure)	Zinserträge (-aufwendungen)	207	340	- 1.203	2.830
Foreign currency exchange losses	Währungsverluste	32	59	215	138
Result before income taxes (and minority interest)	Ergebnis vor Steuern (und Minderheitenanteilen)	6.958	5.682	13.232	12.876
Income tax	Steuern vom Einkommen und Ertrag	2.582	3.023	4.607	6.322
Net income / loss	Jahresüberschuss / Jahresfehlbetrag	4.376	2.659	8.625	6.554
Net income per share (basic)	Ergebnis je Aktie (unverwässert)	0,29	0,17	0,59	0,41
Net income per share (diluted)	Ergebnis je Aktie (verwässert)	0,30	0,17	0,59	0,41
Weighted average shares outstanding (basic)	Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (unverwässert)	4.257.387	3.860.705	4.257.387	3.860.705
Weighted average shares outstanding (diluted)	Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (verwässert)	6.279.009	3.896.738	6.279.009	3.896.738



Financial Report

Consolidated Interim Balance Sheet June 30, 2001 (US-GAAP) (uncertified)

Konzern-Zwischenbilanz zum 30. Juni 2001 (US-GAAP) (ungeprüft)

Assets (in TEUR)	Aktiva (in TEUR)	6-Monatsbericht 01.01.2001- 30.06.2001	Jahresabschluss 01.01.2000- 31.12.2000
Current Assets	Kurzfristige Vermögensgegenstände		
Cash and Cash Equivalents	Liquide Mittel	730	3.618
Short-term Investments / Marketable Securities	Wertpapiere des Umlaufvermögens	4.633	6.609
Trade accounts receivable	Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	33.702	30.868
Inventories	Vorräte	50.377	46.253
Deferred tax asset	Latente Steuern	984	529
Prepaid expenses and other current assets	Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	4.218	5.416
Total current assets	Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	94.644	93.293
Property, plant and equipment	Sachanlagevermögen	47.095	38.871
Intangible assets	Immaterielle Vermögensgegenstände	1.300	1.461
Investments	Finanzanlagen	11.111	10.762
Goodwill	Geschäfts- oder Firmenwert	507	547
Total assets	Aktiva, gesamt	154.657	144.934
Liabilities and shareholders' equity	Passiva		
Current liabilities	Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Short term liabilities and current portion of long-term debt	Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten und kurzfristiger Anteil an langfristigen Anlagen	6.720	2.001
Trade accounts payable	Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	7.497	6.781
Advance payments received	Erhaltene Anzahlungen	5.652	2.976
Shareholders loans	Darlehen von Gesellschaftern	48	53
Income tax payable	Rückstellungen aus Ertragsteuern	3.573	5.326
Deferred taxes	Latente Steuern	42	323
Other current liabilities	Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	5.839	4.338
Other accruals	Sonstige Rückstellungen	6.051	5.546
Total current liabilities	Kurzfristige Verbindlichkeiten, gesamt	35.422	27.344
Convertible bonds	Wandelschuldverschreibungen	48	48
Long term liabilities	Langfristige Finanzverbindlichkeiten	4.535	5.057
Investment grants received	Erhaltene Zuschüsse für Investitionen	7.209	6.020
Deferred taxes	Latente Steuern	1.834	1.868
Pension accrual	Pensionsrückstellungen	303	281
Shareholders' equity	Eigenkapital		
Share capital	Gezeichnetes Kapital	5.472	4.986
Fixed capital contributions	Festeinlagen	- 420	66
Additional paid-in capital	Kapitalrücklagen	60.519	61.373
Treasury stock	Eigene Anteile	- 467	- 830
Retained earnings	Gewinnrücklage	40.039	38.922
Other comprehensive income	Übriges Comprehensive Income	163	- 201
Total shareholders' equity	Eigenkapital, gesamt	105.306	104.316
Total Liabilities and Shareholders' equity	Passiva, gesamt	154.657	144.934





Financial Report

Consolidated Statement of Cash Flow (US-GAAP) (uncertified)

Konzern-Kapitalflussrechnung (US-GAAP) (ungeprüft)

Operating activities		Laufende Geschäftstätigkeit		01.01.2001- 30.06.2001 in TEUR	01.01.2000- 30.06.2000 in TEUR
1	Consolidated result before income taxes	Ergebnis vor Steuern einschließlich Ergebnisanteil des persönlich haftenden Gesellschafters		13.232	12.876
2	Consolidated net income	Jahresüberschuss einschließlich Ergebnisanteil des persönlich haftenden Gesellschafters		8.625	6.554
3	+/- Expenses from the employee profit-sharing program	Aufwendungen/Erträge aus dem Mitarbeiterbeteiligungsprogramm		- 854	+ 1.213
4	+/- Depreciations/appreciations to - fixed assets - goodwill - software and licenses	Abschreibungen/Zuschreibungen auf - Sachanlagevermögen - Geschäfts- oder Firmenwert - Software und Lizenzen		+ 3.006 + 39 + 294	+ 2.798 + 40 + 143
5	-/+ Gains/losses from the sale of objects from the assets	Gewinne/Verluste aus dem Verkauf von Gegenständen des Anlagevermögens		- 48	- 5
6	-/+ Realized net gains/losses from securities and long-term financial assets	Realisierte Nettogewinne/-verluste aus Wertpapieren und Finanzanlagen		+ 2.020	+ 87
7	-/+ Unrealized gains/losses from securities (trading papers)	Unrealisierte Gewinne/Verluste aus Wertpapieren des Umlaufvermögens (Trading-Papiere)		- 597	- 2.703
8	- Purchase in securities (trading papers)	Auszahlungen aus dem Verkauf von Wertpapieren des Umlaufvermögens (Trading-Papiere)		- 5.663	- 11.597
9	+ Sales of securities (trading papers)	Einzahlungen aus dem Verkauf von Wertpapieren des Umlaufvermögens (Trading-Papiere)		+ 6.303	+ 13.930
10	-/+ Increase/decrease of trade receivables	Zunahme/Abnahme der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		- 2.173	- 6.688
11	+/- Increase/decrease of value adjustments for trade receivables	Zunahme/Abnahme der Wertberichtigungen auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		- 661	+ 299
12	-/+ Increase/decrease of inventories	Zunahme/Abnahme der Vorräte		- 4.124	- 2.237
13	-/+ Increase/decrease of deferred tax assets	Zunahme/Abnahme der aktiven latenten Steuern		- 455	0
14	-/+ Increase/decrease of prepaid expenses	Zunahme/Abnahme des aktiven Rechnungsabgrenzungspostens		- 98	+ 17
15	-/+ Increase/decrease of other current assets	Zunahme/Abnahme des sonstigen Umlaufvermögens		+ 1.296	+ 213
16	+/- Increase/decrease of trade payables	Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		+ 716	- 852
17	+/- Increase/decrease of downpayments received on orders	Zunahme/Abnahme der erhaltenen Anzahlungen		+ 2.676	- 358
18	+/- Increase/decrease of other liabilities	Zunahme/Abnahme anderer Verbindlichkeiten		+ 1.502	- 313
19	+/- Increase/decrease of accruals for income taxes	Zunahme/Abnahme der Steuerrückstellungen		- 1.754	- 2.570
20	+/- Increase/decrease of deferred tax liabilities	Zunahme/Abnahme passiver latenter Steuern		- 314	+ 359
21	+/- Increase/decrease of other accruals	Zunahme/Abnahme sonstiger Rückstellungen		+ 505	+ 499
22	+/- Increase/decrease of investment grants received	Zunahme/Abnahme erhaltener Zuschüsse für Investitionen		+ 1.190	- 22
23	+/- Increase/decrease of pension liabilities	Zunahme/Abnahme der Pensionsrückstellungen		+ 21	+ 13
24	= Cash provided by (used for) operating activities	Mittelzufluss/-abfluss aus der betrieblichen Geschäftstätigkeit		+ 11.452	- 1.180
Investing activities		Cashflow aus der Investitionstätigkeit			
25	+ Payments received from disposals of objects of the assets	Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Anlagevermögens		+ 123	+ 134
26	- Purchase in fixed assets	Investitionen in das Sachanlagevermögen		- 11.303	- 2.849
27	- Purchase in software and licenses	Investitionen in Software und Lizenzen		- 133	- 200
28	- Purchase in securities (available-for-sale-papers)	Investitionen in Wertpapiere des Anlagevermögens (Available-for-sale-Papiere)		- 2.406	- 1.688
29	+ Sales of securities (available-for-sale-papers)	Einzahlungen aus dem Verkauf von Wertpapieren des Anlagevermögens (Available-for-sale-Papiere)		+ 2.102	+ 10.732
30	= Cash used for investing activities	Mittelzufluss/-abfluss aus der Investitionstätigkeit		- 11.617	+ 6.129



Consolidated Statement of Cash Flow (US-GAAP) (uncertified)

Konzern-Kapitalflussrechnung (US-GAAP) (ungeprüft)

Financing activities		Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit		01.01.2001- 30.06.2001 in TEUR	01.01.2000- 30.06.2000 in TEUR
31	- Repayment of long-term debt	Rückzahlungen langfristiger Finanzverbindlichkeiten		- 521	- 660
32	+/- Increase/decrease of short-term debt	Zunahme/Abnahme kurzfristiger Finanzverbindlichkeiten		+ 4.717	+ 3.166
33	+/- Increase/decrease of shareholder loans	Zunahme/Abnahme von Gesellschafter-Darlehen		- 5	+ 2
34	- Collection of convertible bonds	Einziehung von Wandelschuldverschreibungen		0	- 4
35	- Purchase of own shares	Erwerb eigener Anteile		- 69	0
36	+ Sales of own shares	Veräußerung eigener Anteile		+ 432	+ 173
37	- Dividends paid	Gewinnausschüttungen		- 7.508	- 6.572
38	= Cash used for financing activities	Mittelzufluss/-abfluss aus der Finanzierungstätigkeit		- 2.954	- 3.895
39	+/- Effect of difference from currency exchange rate changes	Zunahme/Abnahme des Unterschiedsbetrages aus Währungsumrechnungen		+ 231	+ 92
40	= Net increase/decrease in cash and cash equivalents (Σ of lines 39, 38, 30 and 24)	Veränderung der liquiden Mittel (Σ aus Zeilen 39, 38, 30 und 24)		- 2.888	+ 1.146
41	+ Cash and cash equivalents on January 1	Liquide Mittel am 1. Januar		+ 3.618	+ 1.452
42	= Cash and cash equivalents on June 30	Liquide Mittel am 30. Juni		+ 730	+ 2.598
Additional Cash Flow informations		Zusätzliche Cashflow-Informationen			
	Tax paid	Steuerzahlungen		6.156	7.656
	Interest paid	Zinsen		226	386



Financial Report

Consolidated Statement of Changes in Shareholders Equity (US-GAAP)

Entwicklung des Konzern-Eigenkapitals (US-GAAP)

Shareholders Equity / Eigenkapital	Number of shares / Stückaktien	Common stock / Gezeichnetes Kapital (TEUR)	Fixed capital contributions / Festeinlagen (TEUR)	Additional paid-in capital / Kapitalrücklage (TEUR)	Own shares / Eigene Anteile (TEUR)	Retained earnings / Gewinnrücklage (TEUR)	Cumulative translation adjustment / Unterschiedsbetrag aus Währungsumrechnung (TEUR)	Available- for-sale securities / Marktbeurteilung von Wertpapieren (TEUR)	Total / Gesamt (TEUR)
Balance / Stand 31.12.2000 ¹⁾	3.878.585	4.986	66	61.373	- 830	38.922	118	- 319	104.316
Consolidated net income / Konzernergebnis	-	-	-	-	-	8.625	-	-	8.625
Other comprehensive income	-	-	-	-	-	-	231	133	364
Total comprehensive income / Comprehensive Income, gesamt	-	-	-	-	-	8.625	231	133	8.989
Deferred compensation / Aktienorientierter Ausgleichsposten	-	-	-	- 854	-	-	-	-	- 854
Issuance of common stock / Ausgabe von Aktien	380.000	486	- 486	-	-	-	-	-	0
Purchase of common stock / Erwerb eigener Anteile	- 1.000	-	-	-	- 69	-	-	-	- 69
Disposal of common stock / Veräußerung eigener Anteile	6.273	-	-	-	432	-	-	-	432
Dividends / Dividenden	-	-	-	-	-	- 7.508	-	-	- 7.508
Balance / Stand 30.06.2001 ²⁾	4.263.858	5.472	- 420	60.519	- 467	40.039	349	- 186	105.306

1) Certified / Geprüft
2) Uncertified / Ungeprüft



Remarks / Erläuterungen

Reporting and expanded explanations on the report for the quarter ended June 30th, 2001 (in agreement with the guideline for the drawing-up of "Structured Quarterly Reports"

Balance and evaluating principles

The balance and evaluating principals based on the quarterly financial statement as of June 30th, 2001 and on the annual financial statement as of December 31st, 2000 were maintained for the end of the quarter ended June 30th, 2001.

Explanations of the balance

Current assets have increased by € 1.4 mill. within the framework of normal business activity. At the same time, liquid assets have decreased by € 2.9 mill. in the course of the financing of the investments now concluded for the most part. Stocks and shares, at present, exclusively contain trading papers. The decline of € 2 mill. can be traced back to the sale of debenture bonds amounting to € 0.8 mill., the increase in the position of stocks and shares of fixed assets and realised losses. Trade receivables as well as inventories have increased by € 2.8 mill. or € 4.1 mill. in the course of the general increase of the business environment. The increase of latent tax on profits by € 0.5 mill. results from a temporary periodic postponement of specific operations, which is relevant for results, between US-GAAP and the taxation procedure which is valid for Germany. The drop in other current assets by € 1.3 mill. can essentially be traced back to the drawing-up of tax rebate claims as well as their settlement with tax reserves.

The increase in tangible assets can be traced back to the scheduled extension of the assembly and development capacities at the Roding site as well as the manufacturing capacities at the Stollberg site. With the now available capacity, the company is well equipped for the global expansion of its key competence and market leadership.

The increase in short-term liabilities by € 8.1 mill. can essentially be traced back to the necessary intake of liabilities amounting to € 4.7 mill. in the course of the investments as well as payments received by customers amounting to € 2.7 mill. The increase in other liabilities was due to the general increase of the business extent.

Shareholders equity has increased by € 0.5 mill. by means of registration of the conversion of a part of the capital share B

Berichterstattung und ergänzende Erläuterungen zum Quartalsbericht zum 30.06.2001 (in Übereinstimmung mit der Leitlinie zur Erstellung "Strukturierter Quartalsberichte"):

Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die dem Quartalsabschluss zum 30. Juni 2000 und dem Jahresabschluss zum 31. Dezember 2000 zugrunde gelegten Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze wurden für den Quartalsabschluss zum 30. Juni 2001 beibehalten.

Erläuterungen zur Bilanz

Das Umlaufvermögen hat sich im Rahmen der normalen Geschäftstätigkeit um 1,4 Mio. € erhöht. Dabei haben sich die liquiden Mittel im Zuge der Finanzierung der nunmehr weitgehend abgeschlossenen Investitionsmaßnahme um 2,9 Mio. € reduziert. Die Wertpapiere beinhalten derzeit ausschließlich trading-Papiere. Der Rückgang um 2 Mio. € ist auf den Verkauf von Schuldverschreibungen in Höhe von 0,8 Mio. €, die Erhöhung der Position Wertpapiere des Anlagevermögens und realisierte Verluste zurück zu führen. Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie die Vorräte haben sich im Zuge der allgemeinen Erhöhung des Geschäftsumfanges um 2,8 Mio. € bzw. 4,1 Mio. € erhöht. Die Erhöhung der latenten Ertragsteuern um 0,5 Mio. € resultiert aus einer temporären Periodenverschiebung bestimmter ergebnisrelevanter Vorgänge zwischen US-GAAP und des für Deutschland geltenden Besteuerungsverfahrens. Der Rückgang des Sonstigen Umlaufvermögens um 1,3 Mio. € ist im wesentlichen auf die Erstattung von Steuererstattungsansprüchen sowie deren Verrechnung mit Steuerrückstellungen zurückzuführen.

Die Erhöhung des Sachanlagevermögens ist auf den planmäßigen Ausbau der Montage- und Entwicklungskapazitäten am Standort Roding sowie der Fertigungskapazitäten am Standort Stollberg zurück zu führen. Mit der nunmehr vorhandenen Kapazität ist das Unternehmen gut gerüstet für den weltweiten Ausbau ihrer Kernkompetenz und Marktführerschaft.

Die Erhöhung der kurzfristigen Verbindlichkeiten um 8,1 Mio. € ist im wesentlichen auf die im Zuge der Investitionsmaßnahme notwendigen Aufnahme von Fremdkapital i. H.v. 4,7 Mio. EUR sowie erhaltener Anzahlungen von Kunden i.H.v. 2,7 Mio. € zurück zu führen. Die Zunahme bei den übrigen Ver-



Remarks / Erläuterungen

version of a part of the capital share B into basic capital in the register of companies of Regensburg County Court, decided upon on the occasion of the general meeting dated May 4th, 2000. In this way, 4,380,000 individual share certificates are admitted, of which 4,263,858 individual share certificates were issued as of June 30th, 2001.

Explanations on the calculation of profit and loss

Sales in Q2 reached € 28.5 mill. and is therefore on the same level as in the comparable period of the previous year. With reference to the first six months, sales amounts to € 58 mill. In comparison with the same period of the previous year, an increase of about 15 % is the result.

The gross margin in the 2nd quarter of 2001 was almost at the same level as the previous year (48.6 %) with approx. 48 %. These figures are, however, only conditionally comparable, seeing as, through the introduction of a new system for calculating costs as of December 31st, 2000, an improved allocation of the individual components of the labour costs within the framework of the cost of sales type of accounting in comparison with the quarters of the previous years, was connected with the manufacturing, distributing and general administrative costs. The margin improvement of 3.4 % attained in comparison with the 1st quarter of 2001 (44.6 %), results from the strengthened product mix and the reduction in all areas of costs resulting from this.

With 23.8 %, the operative margin in the 2nd quarter of 2001 was about 4.8 % higher than in the comparable period of the previous year (19 %). In the half-year comparison, the margin of 20.2 % in the previous year rose even by 5.1 % to 25.3 %. In comparison with the first quarter of 2001, the margin fell back by 2.9 %. This is primarily attributable to increased provisions, trade fair and advertising costs in case of the distribution costs as well as increased research and development costs. Here, the completion of a research project, subsidised until March 31st, 2001 showed its effects through the discontinuation of subsidisation in the 2nd quarter of 2001. Additional expenditures were accrued through readiness for occupation of the structural investment by March 31st, 2001 as well as investments in the

hing des Geschäftsumfanges zurück zu führen.

Das Eigenkapital hat sich durch die Eintragung der anlässlich der Hauptversammlung vom 4. Mai 2000 beschlossene Umwandlung eines Teils des Kapitalanteils B in Grundkapitals im Handelsregister des Amtsgerichts Regensburg um 0,5 Mio. € erhöht. Damit sind aktuell 4.380.000 Stückaktien zugelassen, wovon zum 30.06.2001 4.263.858 Stückaktien ausgereicht waren.

Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

Der Umsatz in Q2 erreichte 28,5 Mio. € und liegt damit auf dem gleichen Niveau wie im Vergleichszeitraum des Vorjahres. Bezogen auf die ersten sechs Monate beträgt der Umsatz 58 Mio. €. Verglichen mit dem Vergleichszeitraum des Vorjahres ergibt sich eine Steigerung von rd. 15 %.

Die Bruttomarge im 2. Quartal 2001 lag mit rd. 48 % nahezu auf dem gleichen Niveau des Vorjahres (48,6 %). Diese Zahlen sind allerdings nur bedingt vergleichbar, da durch die Einführung eines neuen Kostenrechnungssystems zum 31.12.2000 eine im Vergleich zu den Vorjahresquartalen verbesserte Zuordnung der einzelnen Bestandteile des Personalaufwandes im Rahmen des Umsatzkostenverfahrens zu den Herstellungs-, Vertriebs- und allgemeinen Verwaltungskosten verbunden war. Die im Vergleich zum 1. Quartal 2001 (44,6 %) erreichte Margenverbesserung von 3,4 % ergibt sich aus dem verstärkten Produkt-Mix und daraus resultierender Reduktion in sämtlichen Kostenbereichen.

Mit 23,8 % war die operative Marge im 2. Quartal 2001 um 4,8 % höher als im Vergleichszeitraum des Vorjahres (19 %). Im Halbjahresvergleich stieg die Marge von 20,2 % im Vorjahr sogar um 5,1 % auf 25,3 %. Gegenüber dem 1. Quartal 2001 fiel die Marge um 2,9 % zurück. Dies begründet sich in erster Linie durch gestiegene Provisions-, Messe- und Werbeaufwendungen bei den Vertriebskosten sowie gestiegener Forschungs- und Entwicklungskosten. Hier hat sie die Beendigung eines bis 31.03.2001 bezuschussten Forschungsprojektes durch Wegfall der Förderung im 2. Quartal 2001 ausgewirkt. Zusätzliche Aufwendungen waren durch die aus der Bezugsfertigkeit der baulichen Investitionsmaßnahme zum 31.03.2001 als auch im 2. Quartal 2001 abgeschlossene Investitionen in neueste Fertigungstechnologien und daraus resultierende Abschreibungserhöhung



Remarks / Erläuterungen

latest manufacturing technologies concluded in the 2nd quarter of 2001 and the resulting depreciation increases amounting to € 0.2 mill.

Fortunately, the interest result developed positively in the 2nd quarter of 2001. While it was still at € - 1.4 mill. in the previous quarter, it amounted to € + 0.2 mill. in the reporting period.

The earnings before taxes attained approx. € 7 mill. in the current quarter and thereby lay at € 0.7 mill. higher than in the previous quarter (€ 6.3 mill.). The company thereby earned a pre-tax margin of 24.4 % - an increase of about 3.1 % from the first quarter of 2001 (21.3 %).

Net income amounted to about € 4.4 mill. in the 2nd quarter of 2001 and thereby lay almost € 0.2 mill. higher than in the previous quarter (€ 4.2 mill.), despite the increase in latent tax expenditures generated by changes in the capital structure.

Personell

As of June 30th, 2001, the Mühlbauer Group boasted a status of 1,309 employees; this corresponds to an increase of 13.8 % in comparison to June 30th, 2000 (1,150 employees). The number of employees in the area of research and development developed from 182 to 197 (+ 8.2 %) in the same period. The number of trainees in the half-year comparison also rose by 19.2 %: from 152 to 186.

gen i.H.v. 0,2 Mio. € entstanden.

Das Zinsergebnis hat sich im 2. Quartal 2001 erfreulicherweise positiv entwickelt. Lag es im Vorquartal noch bei -1,4 Mio. €, so betrug es im Berichtszeitraum + 0,2 Mio. €.

Das Ergebnis vor Steuern erreichte im aktuellen Quartal rd. 7 Mio. € und lag damit um 0,7 Mio. € höher als im Vorquartal (6,3 Mio. €). Das Unternehmen erzielte damit eine Vorsteuer-Marge von 24,4 % und lag damit um 3,1 % über dem 1. Quartal 2001 (21,3 %).

Der Jahresüberschuss betrug im 2. Quartal 2001 rd. 4,4 Mio. € und lag damit trotz der durch die Kapitalveränderung hervorgerufene Erhöhung der latenten Steuerauswendungen um knapp 0,2 Mio. € höher als im Vorquartal (4,2 Mio. €).

Personal

Zum 30. Juni 2001 weist die Mühlbauer-Gruppe einen Stand von 1.309 Beschäftigten auf; das entspricht einer Steigerung um 13,8 % im Vergleich zum 30. Juni 2000 (1.150 Beschäftigte). Von 182 auf 197 hat sich die Mitarbeiterzahl im Bereich Forschung & Entwicklung im gleichen Zeitraum entwickelt (+ 8,2 %). Und um 19,2 % ist die Zahl der Auszubildenden im Halbjahresvergleich gestiegen: von 156 auf 186.

Employees	Mitarbeiter	30.06.2001	30.06.2000
Company	Konzern	1.309	1.150
among them:	davon:		
- Research & Development	- Forschung & Entwicklung	197	182
- Trainees	- Auszubildende	186	156

Research and development: Ultra-thin silicon

In the course of development of new, improved packages, chip-card and semiconductor manufacturers demand a processing of thinned silicon in the future. This refers, in particular, to use in the IC module of the chip-card. Thin, flexible chips will, however, also play a part for use in the smart label in the future. In addition, chips up to a minimal strength of 20 µm in comparison with the current typically 150 µm, are to be efficiently and mechanically processed. Here, Mühlbauer is working on an automated handling and mounting procedure for ultra-

Forschung und Entwicklung: Ultradünnes Silizium

Im Zuge der Entwicklung von neuen, verbesserten Packages fordern Chipkarten- und Halbleiterhersteller zukünftig eine Verarbeitung von gedünntem Silizium. Dies betrifft insbesondere die Anwendung im IC Modul der Chipkarte aber auch für die Anwendung im Smart Label werden dünne, flexible Chips zukünftig eine Rolle spielen. Dazu sind Chips bis zu einer minimalen Stärke von 20 µm gegenüber derzeit typischerweise 150 µm wirtschaftlich maschinell zu verarbeiten. Mühlbauer arbeitet hier zusammen mit ver-



Remarks / Erläuterungen

thin silicon, in collaboration with different European IC and IC module manufacturers and their users within the framework of an R&D collaboration. Special requirements result from the mastering of the modified mechanical attributes of the material such as proneness to breakage, extremely light weight and pliability of the semiconductor material.

schiedenen europäischen IC- und IC-Modul Herstellern und deren Anwendern im Rahmen einer F&E Kooperation an einer automatisierten Handling- und Montagetechnik für ultradünnes Silizium. Besondere Anforderungen ergeben sich in der Beherrschung der veränderten mechanischen Eigenschaften des Materials wie Bruchanfälligkeit, extrem geringes Gewicht und Biegsamkeit des Halbleiterwerkstoffes.

Shareholding of organization members

The personally liable shareholder and the Board of Directors of Mühlbauer Holding AG & Co. KGaA have owned the following ordinary shares and share options as of June 30th, 2001:

Aktienbesitz der Organmitglieder

Der persönlich haftende Gesellschafter und der Aufsichtsrat der Mühlbauer Holding AG & Co. KGaA besitzen zum 30.06.2001 folgende Stammaktien und Aktienoptionen:

Directors Holdings	Wertpapierbestand	Number of shares / Stückzahl der Aktien	Stock Options / Aktienoptionen
Managerial organ	Geschäftsführungsorgan		
Mühlbauer Holding AG & Co. Verwaltungs KG		¹⁾ 1.296.852	-
Supervisory Board	Aufsichtsratsorgan		
Herbert Geißler (Chairman/Vorsitz)		870	-
Peter Drexel (Vice Chairman/Stellvertreter)		3.146	-
Wolfgang Brückl		19	1.960
Own Shares	Eigene Anteile	11.022	-
per 30.06.2001		1.311.909	1.960

¹⁾ Davon 380.000 Stückaktien aus Kapitalerhöhung im Wege der Umwandlung eines Teils des Kapitalanteils B in Grundkapital (Einbeziehung in die bestehende Notierung am 20.07.2001)



Contact / Kontakte

Mühlbauer Holding AG & Co. KGaA

Werner-von-Siemens-Strasse 3
D-93426 Roding

Phone + 49-9461-952-0
Fax + 49-9461-952-101
E-mail info@muehlbauer.de
Internet www.muehlbauer.de

Josef Mühlbauer, CEO (Vorstandsvorsitzender)
Phone + 49-9461-952-115
Fax + 49-9461-952-118
E-mail josef.muehlbauer@muehlbauer.de

Hubert Forster, CFO (Finanzvorstand)
Phone + 49-9461-952-141
Fax + 49-9461-952-118
E-mail hubert.forster@muehlbauer.de

Reiner Kolloch, Investor Relations
Phone + 49-9461-952-653
Fax + 49-9461-952-118
E-mail reiner.kolloch@muehlbauer.de



Calendar / Termine

Financial Calendar

November 13, 2001
Quarterly Report III/2001

March 2002
Annual Report 2001

Finanzkalender

13. November 2001
Quartalsbericht III/2001

März 2002
Geschäftsbericht 2001